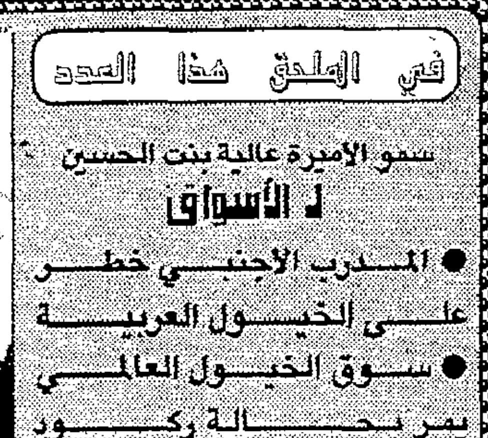
مجلة الأسواق

آخر الأسبوع
ملحق ملون
مجاني
مع العدد

٣٢ صفحة

٢٠٠ فلس





الأربعاء ٨ - ١٤ جمادى الثاني ١٤١٣ هـ الموافق ٢ - ٨ كانون أول ١٩٩٢م العدد (٣٩) | مطبوعة أردنية أسبوعية غير صحفية أو سياسية متخصصة في حركة الأسواق |

AL - ASWAQ JORDANIAN BUSINESS WEEKLY AMMAN 2 - 8 DEC. 1992 NO. 39 VOL. 1

مشروع موازنة ٩٣

تركيز على تقليص العجز والاكتفاء الذاتي ومعالجة البطالة وسداد الديون وبناء الخدمات الاساسية

تمويل الاستثمار في السوق أصبح مسؤولية البنوك

الفوائض المتحققة من الضرائب المباشرة وغير المباشرة . توجهت لمعالجة البطالة وسداد الديون

الاداء الاقتصادي الاردني يعزز المصداقية والدعم الدولي ويترك المجال مفتوحا لتطوير المناخ الاستثماري وتوزيع العبء الضريبي

كتب مصطفى ابو لبدة

■ اظهر مشروع الموازنة العامة لعام ٩٣ كما اقرته الحكومة ورفعته لمجلس النواب هذا الأسبوع درجة عالية جدا من الانجازية في اطار تنفيذ برنامج التصحيح الاقتصادي الذي يجري بموجبه تسويق الاقتصاد الأردني عالميا من زوايا الاستقرار والمصداقية والقدرة على استقطاب الدعم والتمويل والاستثمارات الأجنبية .

اوساط المتابعة الدولية المتصلة محليا بالسوق الاوروبية وبالمؤسسات المالية والتنموية التابعة للأمم المتحدة وصفت حجم الانجاز الأردني لعام ٩٢ وتوجهات عام ٩٣ كما جاءت في مشروع الموازنة بانها نموذج عالمي قياسي في القدرة على التكيف والتصحيح . فقد حقق السوق الأردني عام ٩٢ نسبة نمو في الناتج القومي بحدود ١٠٪ مع ترشيح لان يرتفع هذا الرقم إلى ١١,٦٪ خلال ٩٣ . كما تظهر الموازنة العامة لاول مرة وفرا في النفقات جرى تخصيصه لتمويل المشاريع الإنمائية ولتسديد فوائد القروض والاقساط .

ويضاف إلى ذلك تحقيق خفض في عجز الموازنة لينخفض هذا العجز دون التوقعات التي كان متفقا عليها مع صندوق النقد الدولي .

هذا التقييم الإيجابي لاداء الاقتصاد الاردني كما عرضته الموازنة العامة ليس جديدا على البنك الدولي وصندوق النقد الدولي. فقد سبق واطلعوا عليه مع بداية الربع الرابع من هذا العام وترتبت عليه خطوات مستقبلية مشجعة جدا في قضايا اعادة جدولة ما بقي من الديون «نادي لندن» ورعاية دولية مؤكدة لبرامج المساعدات والتمويل الخارجي خلال عام ٩٣ .

اما بالنسبة للقطاع الخاص في السوق المحلية ، فمثلا بالبنوك وغرف التجارة والصناعة فانها . كما سجلت الاسواق بعملية متابعة ميدانية دقيقة . تعكف الآن على اجراء دراسة معمقة لمشروع موازنة عام ٩٣ وضمن التفاصيل غير المكتملة حتى الان .. دراستها من الزوايا التالية :

١ - كيف جرى تقليص العجز وتحقيق الوفر في النفقات . هل جرى ذلك على حساب الاستثمار ؟ وهل يمكن اعتبار موازنة ٩٣ موازنة انكماشية من زاوية الاستثمار والتمويل . فمشروع الموازنة يقلص اعتمادات المشاريع التقليدية لكنه يتوسع في بعض جوانب البنية الأساسية والاتصالات ، كما انه يتناول فلسفة التنمية من زاوية التشغيل ومعالجة البطالة كاولوية سابقة على معظم الاهتمامات التقليدية .

٢ - ومن ناحية استثمارية اظهرت الارقام الاولية المتاحة بان العبء الضريبي المباشر وغير المباشر بقي كما هو تقريبا ، سواءلجهة تحميل معظم ضريبة الدخل للشركات المساهمة أو لجهة ارتفاع التحصيل المتوقع من ضريبة المبيعات فوق ضريبة الاستهلاك بحوالي ٥ ملايين دينار . وبذلك يبدو مؤكدا ان ضريبة المبيعات ستمر قريبا . كما تظهر الأرقام المقارنة للرسوم الجمركية انه لن يكون هناك تغيير رئيسي في الفلسفة الجمركية او في طرق تحسين الجباية كما لوحظ غياب الأبواب المخصصة لموازنة المؤسسات العامة .

٣ - ومن ناحية التمويل الاستثماري والمناخ الاستثماري فإن الأرقام المتاحة تظهر بان الوفر المتحقق في الدخل عن طريق الضرائب والجمارك سيذهب لتمويل التشغيل المباشر وسداد الديون وتغطية النموالطبيعي في الخدمات الاساسية وبالتالي فإن تمويل استثمارات القطاع الخاص ستكون منوطة بالمدخرات الشخصية وبالنظام المصرفي والامكانات الذاتية .علما بان الموازنة خصصت لأول مرة مليون دينار لتشجيع الصادرات السلعية والخدمية كما جرى رفع مخصصات الدراسات والأبحاث والاستشارات مع تركيز خاص على توسيع النظم الكمبيوتر يه في اجهزة الدولة وهي مسالة تتعلق بتجهيز أرضية الاستثمار لمابقي من عقد التسعينات .

«تفاصيل اخرى ص٣»

السوق في الضفة الغربية وغزة يستعد لاستقطاب الكفاءات من الخارج

السوقان الأمريكي والأوروبي يتنافسان على برامج التدريب والمنظمات الدولية بدأت التدريب الفعلي

الأسواق

■ وردت انباء من الضفة الغربية وقطاع غزة مفادها ان سوق العمل وضع تصورات لاستقطاب كفاءات من الخارج في القطاعات التي تشهد نقصا كبيرا في الخبرات وتتضمن تلك الخبرات الموجودة في الخارج من الذين لديهم تصاريح «لم الشمل» الذين لا يقيمون في الضفة والقطاع . «التفاصيل ص٣»

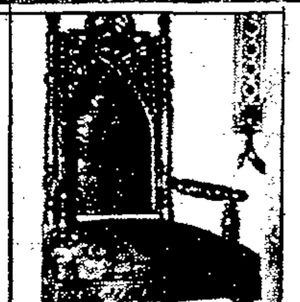
ولي الوقت نفسه فانّ هناك تنافسا شديدا يدور حاليا بين أوروبا والولايات المتحدة من جهة وبين الدول الأوروبية بعضها مع الاخر على تدريب الكوادر التي ستدير شؤون الضفة الغربية وغزة خلال المرحلة الانتقالية المقبلة .

وكانت للسوق الأوروبية قد اقترحت قبل اكثر من عام ان تقوم بمهام تمويل مشاريع التدريب في مجال التخطيط والادارة استعدادا للمرحلة الإنتقالية ، وذلك في المؤسسات والجامعات الأوروبية .

وفي الوقت الذي بدات فيه منظمات دولية تعمل في الضفة الغربية وغزة بتمويل مجالات التدريب المهني وللمشاريع الاقتصادية والتدريب الخدماتي ، وافقت لجنة التنمية الاقتصادية المنبثقة عن المفاوضات المتعددة الأطراف التي عقدت في باريس نهاية شهر تشرين اول الماضي على مشروع امريكي لتدريب مواطني الضفة وغزة ، رغم ان العرض اثار حفيظة الدول الأوروبية المشاركة التي رات فيه محاولة للهيمنة الامريكية على مشاريع أوروبية .وقد انتهى الامر بموافقة المجموعة الأوروبية بعد توقيع اتفاق مشترك بين الجانبين حول الاقتراح الامريكي .

وقد بدا التخطيط لعدد من مشاريع التدريب تتولاها فرنسا وهولنده والسويد وغيرها من الدول الأوروبية علاوة على برامج المنظمات الدولية كبرنامج الامم المتحدة الإنمائي ومؤسسة اميدايست الخدمات الاميركية للتعليم والتدريب في الشرق الأوسط «وانيرا» - المساعدة الأمريكية للاجئين في الشرق الأدنى .

صناعة وطنية بطاقة ابداعية وتطويرية عالية لكنها مضطهدة



● نموذج للصناعة الاردنية الراقية (من بزليط) لا مثيل له في المنطقة

الذوق المحلي في التأثيث والديكور يجمع بين (الشرقي / الغربي) و (القديم / الجديد)

رسالة رقمية مفتوحة من كبار صناع الاثاث لوزير المالية

صفحات خاصة عن صناعة المفروشات والاثاث الاردني صفحات من ٥ الى ١٢

ابتداءا من العام المقبل

ارتفاع أسعار تذاكر الطيران "لاسيا" بنسبة ٥٠٪

الأسواق

■ علمت "الأسواق" ان المكاتب الاقليمية لشركات الطيران العالمية في عمان لم تتبلغ رسميا بقرار كان الاتحاد الدولي لخطوط الطيران قد اتخذه في مطلع الاسبوع الحالي يقضي برفع أسعار الدرجة الاولى ودرجة رجال الاعمال على الخطوط الجوية العاملة في منطقة آسيا والمحيط الهادي بنسبة ٥٪ اعتبارا من الرابع من كانون ثاني /يناير العام القادم فيما قرر الابقاء على اسعار تذاكر الدرجة الاقتصادية .

واكد عدة مدراء لمكاتب اقليمية لعدد من شركات الطيران العالمية في العاصمة الاردنية لـ "الأسواق" ان شركاتهم تخضع لاية قرارات تصدر عن الاتحاد الدولي لخطوط الطيران وانهم سيقومون برفع أسعار التذاكر حسب النسبة المذكورة حال تبليغهم رسميا بالأمر وفق الموعد المحدد .

ومن جهة ثانية قررالاتحاد الدولي لخطوط الطيران في آخر اجتماع له في جنيف تخفيض اسعار تذاكر الدرجة الاقتصادية للافواج السياحية في اليابان إلى مناطق اخرى في آسيا بنسبة ٢٥٪ خلال ذروة النشاط في الموسم السياحي .

واوضح مدير مكتب الخطوط الجوية اليابانية في عمان لـ "الأسواق" ان اي فوج سياحي يزيد عدد افراده عن ١٥ شخصا سيحصل بموجب هذا القرار على نسبة خصم مقدارها ٢٥٪ .

البنوك الخليجية تتخذ اجراءات مشددة لمنع غسيل الاموال

مصدر مصرفي : البنوك الاردنية محصنة ضد تسرب الأموال المشبوهة

■ نفى مصدر مصرفي اردني عالي المستوى قيام اي من المصارف الاردنية بعمليات غسيل اموال المخدرات او اموال نشاطات تجارية غير قانونية مؤكدا ان القوانين الصارمة للبنك المركزي الاردني تمثل بحد ذاتها رادعا ومانعا لحدوث اي من هذه العمليات المشبوهة .

واوضح في تصريح لـ "الأسواق" في معرض تعقيبة على الاجراءات المشددة التي قامت بها البنوك المركزية لدول مجلس التعاون الخليجي في اعقاب تورط عدد من البنوك في بلدانها في هذه الاعمال وعلى رأسها بنك الاعتماد والتجارة الدولي ان القوانين المصرفية الاردنية لا تمنح السرية المطلقة كما هو الحال في بنوك هذه الدول اذ ترفض المصارف الاردنية تسجيل الحسابات بارقام وتصر على

البقية ص٤

٥ عوامل تسببت بالارقام القياسية في سوق عمان المالي

الأسواق

■ ارجعت مصادر سوق عمان المالي احجام التداول القياسي التي يشهدها السوق الآن إلى عدة عوامل ليس بينها التداول من اجل المضاربة . ولخصت المصادر هذه العوامل بـ :

١ - استمرار الاضطراب الذي تشهده اسواق صرف العملات الاجنبية في الأسواق العالمية وهو الأمر الذي دفع بالكثيرين إلى التحرك نحو السوق المحلي للاستثمار في السوق المالي .

٢ - حصول العديد من المغتربين على مستحقات كانت معلقة في الخارج .

٣ - بدء تسرب المعلومات حول اداء البنوك والشركات امكانية قيام بعضها باعطاء اسهم منحة علاوة على الارباح النقدية المتوقعة .

٤ - ارتفاع عدد ما يطلق عليه Blue Chips الأسهم الممتازة ، في الوقت الذي لم يتبق فيه على جني نتائج العام سوى اقل من شهر واحد .

٥ - انتقال عدد لا باس به من المستثمرين في

البقية ص٤

كلام في السوق

● ● المعلومات التي تتسرب موسميا والتي يصعب التاكد من صحتها حول أداء للبنوك والشركات ، يجري تداول مكثف لها في السوق الآن مع اقتراب موعد اغلاق حسابات ٩٢ . ومن هذه المعلومات ما يفيد بان «بيتنا» ستوزع سهما منحة وبنك الإسكان سيوزع نصف سهم وذلك في حالة موافقة البنك المركزي . كما يجري الحديث عن توزيع ارباح بنسب عالية لدى الشركة العالمية للزيوت النباتية ، وشركة الانتاج والبنك الاردني الكويتي والبنك الأهلي .

● ● اكثر من جهة تحاول الآن تفسير ظاهرة استثنائية في فواتير المياه للربع الرابع من هذه السنة . وهو عمليا الربع الثالث . الفواتير في معظمها جاءت عالية جدا أو مضاعفة رغم ان ضخ المياه كان في ادنى حدوده . فحص الساعات اظهر في معظم الاحيان انها دقيقة . ومع ذلك فإن الكثيرين ممن اشتكوا رسميا جرى تخفيض الفاتورة لهم فورا .

● ● نسبة لا باس بها ممن يعتبرون من الشريحة الإجتماعية الغنية ، قرروا هذا الشتاء التخلي عن استخدام التدفئة المركزية واستبدالها بالصوبات وذلك نظرا لارتفاع اسعار السولار .. فاتورة التدفئة الشهرية اصبحت في بعض البيوت بحدود ٢٣٠ - ٣٥٠ دينارا .

وزير الصناعة والتجارة

ربع مليون دينار لإنشاء مؤسسة تشجيع الاستثمار

الاسواق

■ قال الدكتور عبدالله النسور - وزير الصناعة والتجارة - ان الحكومة خصصت مبلغ ربع مليون دينار لإنشاء مؤسسة لتشجيع الاستثمار تابعة للوزارة من شانها ان تساهم في جذب الاستثمار وتوجيهه وزيادته في المملكة ابتداء من العام المقبل

وزير المياه والري

موازنة سلطة المياه تعكس اهتمام الحكومة

الاسواق



■ ذكر المهندس سمير قعوار - وزير المياه والري - ان تخصيص مبلغ ١٢,٥ مليون دينار لسلطة المياه يعكس اهتمام الحكومة بقطاع المياه وتوفيرها بشتى السبل الممكنة لكافة الاغراض وخاصة مياه الشرب.

واشار السيد الوزير إلى المشاريع التي تقوم بها الوزارة او تلك التي تعتزم القيام بها خلال العام المقبل من انشاء سدود والاستفادة من اكبر جزء ممكن من مياه الأمطار

المستشار الاقتصادي بالسفارة الفرنسية

سيكون للأردن نصيب وافر من المليار فرنك فرنسي التي اعلن عنها ميتران للشرق الأوسط

بروتوكول تجاري جديد بـ ١١ مليون دينار وعلاقات السوقين ستتعزز

كتبت سلام الشوا

■ علق المستشار الاقتصادي والتجاري بالسفارة الفرنسية في عمان السيد ميشيل نوجير اهمية كبرى على النتائج التي اسفرت عنها زيارة الرئيس الفرنسي فرانسوا ميتران الاسبوع الماضي على صعيد العلاقات بين السوقين الأردني والفرنسي .

واوضح "للأسواق" في معرض تقييمه لنتائج الزيارة ان من ابرز النتائج الملموسة هوالتوقيع على بروتوكول جديد بين فرنسا والأردن بقيمة ١١ مليون دينار اردني تقوم فرنسا بموجبه بتقديم مساعدات لدعم الأردن في مجال الاتصالات .

واشار المستشار الاقتصادي إلى مبادرة الرئيس الفرنسي بانشاء صندوق اوروبي للاعمار في منطقة الشرق الأوسط بقيمة مليار فرنك فرنسي . من المتوقع ان يكون للاردن فيه نصيب وافر لتمويل المشاريع التنموية في مجال البنية التحتية .

وكشف السيد نوجير النقاب عن اتصالات مكثفة اجراها عضوان في الوفد المرافق للرئيس الفرنسي في مجالي السياحة والاستشارات مع وزراء التخطيط والسياحة ومدير عام الملكية الأردنية ومدير عام المؤسسة الأردنية للاستثمار . وتم الاتفاق على اقامة مشروعات مشتركة في الاردن في اقرب وقت ممكن .

ووصف السيد نوجير المحادثات في مجال الاتصالات والسياحة والثقافة بانها مثمرة وايجابية مشيرا إلى افتتاح القناة الاذاعية التي ستبث باللغة الفرنسية يوميا وما ترمي إليه من تعزيز الروابط الثقافية بين باريس وعمان .

واضاف ان زيادة نحو ٨٠ صحفيا فرنسيا للاردن وما سيتناولونه من موضوعات حول العلاقات الأردنية الفرنسية في صحفهم سيسهم بشكل كبير في تعزيز العلاقات واثارة اهتمام القطاع الخاص في فرنسا بالسوق الأردني بما يعزز التبادل التجاري والقيام باستثمارات مشتركة في المرحلة المقبلة .

سعر النسخة : الأردن: ٢٠٠ فلس ، لبنان: ٥٠٠ قرش ، سوريا: ٢٠ ل.س ، العراق: ٣ دنانير ، البحرين: ٣٠٠ فلس ، السعودية ٥ ريالات ، قطر: ٤ ريالات ، الكويت: ٥٠٠ فلس ، الامارات: ٤ دراهم ، عمان: ٥٠٠ بيسة ، اليمن: ١٠ ريالات ، السودان: ١٠ جنيهات ، مصر ٥٠ قرشا ، ليبيا: ٣٠٠ درهم ، تونس: ٣٠٠ مليم ، الجزائر: ٤ دنانير ، المغرب: ٥ دراهم ، موريتانيا: ١٨٠ اوقيا

قراءة في ناتج عام ١٩٩٢

بقلم : عودة سليمان الصويص

■ تشير الارقام التقديرية لنمو الناتج المحلي الاجمالي لعام ١٩٩٢ الى ان هناك زيادة حادة واتساع في القاعدة الانتاجية تجاوز الحدود المرسومة له ، واستطاع عام ١٩٩٢ بما حققه من معدلات نمو عالية ان يحول الانظار عن امور كانت عالقة في الذهن منذ الازمة الاقتصادية الى اهتمامات اخرى يعتبر مجرد التفكير بها ظاهرة صحية من الوجهة الاقتصادية ، فحتى عام ١٩٩١ كنا نتحدث عن ضرورة اعادة الثقة بالاقتصاد الوطني وايجاد البيئة الاستثمارية القادرة على خلق المناخ الاستثماري الحاضن لمزيد من الاستثمارات وكان هاجسنا هو استقرار سعر صرف الدينار والسيطرة على افرازات ذلك على المستوى العام للاسعار في محاولة للسيطرة على اي ارتفاع جامح في تكاليف المعيشة ، أما وقد استطاع عام ١٩٩٢ ان يشب عن الطوق وان يحقق ما لم يتوقعه برنامج التصحيح فإن اهتمامات الاقتصاد الوطني على ضوء انجازات هذا العام لم تعد محصورة ضمن توجهات عام ١٩٩١ بل اصبح الحديث عنه يتركز على ضرورة الاصلاح الضريبي وكيفية جعل معدلات النمو تحافظ على وتيرة اندفاعها فيكون الاقتصاد اقرب الى مرحلة الاقتدار على ان يكون ذاتي التولد محققا لمعدلات نمو حقيقية في الناتج المحلي الاجمالي .

والواقع انه بالرغم مما يقال من ان العوامل التي ادت الى نجاح عام ١٩٩٢ اقتصاديا انما تعتبر عوامل عابرة وليست مستقرة في هيكلية اقتصادنا الوطني ، اقول انه بالرغم من ان هذا المنطق لا يخلو من الصواب غير انه علينا بالمقابل ان نعترف ان عوامل الطفرة هذه انما ترسخت ايجابياتها داخل التربة الاقتصادية الوطنية وان ما احدثته من ايجابيات لعام ١٩٩٢ هو ليس نهاية المطاف لها بل ان اثر المضاعف او المعجل من استثماراتها ، واثر توسيع القاعدة الانتاجية ، واثر ازدياد مساحة الطلب الاستهلاكي المحلي وكذلك اثر المناخ الاقتصادي الصحي انما كلها عوامل ادت الى ان تتوطن هذه العوامل العابرة التي اجتاحت عام ١٩٩٢ فتكون لها افرازات ايجابية وتكون اثارها اكثر مدى وابلغ تجاوبا واندفاعا كلما تفاعلت اكثر مع محيطها الاقتصادي وكلما مدت خيوطا من الانسجام والتوافق مع الوسط الاقتصادي القائم ومن هنا فإن النظرة الى العام المقبل يجب ان تكون اكثر تفاؤلا وان عام ١٩٩٣ سوف لن يشهد انخفاضا في سوية ادائه الاقتصادي بل سوف تكون اثار توطين العوامل الايجابية لعام ١٩٩٢ اكثر وضوحا ويكون تجذيرها اكبر عطاء ونفعا .

سوق العمل في الضفة الغربية وغزة يدرس استقطاب الكفاءات من الخارج

١٢ مليار دولار الكلفة التقديرية لمشاريع المستقبل

الأسواق

■ تقول الانباء الواردة من الضفة الغربية وغزة أن عدة دراسات بشأن حاجات مختلف اسواق المنتجات والخدمات من العمالة الماهرة قد توصلت إلى وجود نقص كبير في بعض الأعمال التي تتطلب مهارة خاصة كالعمالة اللازمة لتشغيل محطة تلفزيون على سبيل المثال . وتقول الانباء انه جرى وضع تصورات لاستقدام الخبرات في المرحلة المقبلة من بين الذين لديهم تصاريح «لم الشمل» من المقيمين خارج الضفة وغزة من ذوي الخبرات غير المتوفرة في الضفة والقطاع . وتأتي هذه الانباء وسط كم كبير من العمولات عن تصورات ودراسات ومشاريع تم اعدادها للمرحلة المقبلة بكلفة اجمالية تصل إلى ١٢ مليار دولار . فوفقا لوثيقة كانت قد عرضت على مؤتمر دولي عقد تحت رعاية المجموعة الأوروبية في جنيف في ايلول الماضي فإن احدى الخطط تتضمن ثلاث مراحل .

الأولى : تصحيح مسار الاقتصاد وازالة العوائق الناجمة عن سنوات الاحتلال الطويلة وهو ما سيستغرق ثلاث سنوات على الأقل ، مع التركيز على البنية الاساسية مثل الطرق والموانىء والمدارس والتخطيط الاقليمي والتخطيط المحلي واصلاح الأراضي والتشجير وادارة المياه والخدمات والأنظمة المالية والسياسات الضريبية والتدريب المهني .

الثانية : اعادة بناء الاقتصاد لمواجهة التحديات في المستقبل ويكون التركيز على البنية الاساسية والإسكان واعادة التاهيل والصناعات الخفيفة والسياحة والمؤسسات المالية والمشروعات المشتركة .

الثالثة : تحويل الاقتصاد من اقتصاد يعتمد على العدم إلى اقتصاد نمو وستكون مشروعات البنية الاساسية اللازمة للتنمية الإقليمية هي مطار قلنديا في القدس اضافة إلى ثلاثة مطارات جرى الحديث عنها مؤخرا واحد في اريحا والاخر في جنين والثالث في غزة اضافة إلى ميناء غزة وشبكة خطوط حديدية ونظام طرق من الشمال إلى الجنوب وشبكة كهرباء ونظام توزيع مياه ومؤسسات وخدمات مالية وتخطيط محلي واقليمي . وقد سبق وان طرحت في اطار التعاون الإقليمي فكرة تحويل منطقة الشرق الأوسط باكملها إلى منطقة للتبادل التجاري الحر على غرار السوق الأوروبية المشتركة . وقد تقدمت المجموعة الاوروبية بهذا الاقتراح في اجتماعات بروكسل التي سبقت لجتماعات باريس الأخيرة للجنة التنمية الاقتصادية التي شكلت في اطار المحادثات المتعددة الاطراف .

ومن الخطوات التي اخذت طريقها إلى اكثر من مجرد الدراسة مسالة انشاء ميناء بحري على شاطئ مدينة غزة ، حيث تقدمت مجموعة من رجال الأعمال قبل ثلاثة اشهر بطلب لانشاء الميناء بكلفة تقدر بـ ١٩٠ مليون دولار وبما يستوعب ٢٢ الف عامل . بينما تحدثت انباء اخرى عن التزام ياباني باقامة ميناء حديثة للغاية في غزة بكلفة ٤٠٠ مليون دولار . في الوقت نفسه فقد توقع اقتصاديون من الضفة وغزة ان يتم انشاء فترة المرحلة الإنتقالية للحكم الذاتي والتي مدتها خمس سنوات تعاون كبير بين ميناء غزة وميناء العقبة مما ربط المينائين بممر بري واسع عبر النقب لمنع الاختناق عن جنوب منطقة الحكم الذاتي يربطها بمنفذ على المشرق العربي .

هذا وقد دخلت عملية انشاء اول بنك في الضفة الغربية مرحلة المفاوضات على خطة العمل مع البنك المركزي الاسرائيلي بعد ان حصل المساهمون على موافقة السلطات الاسرائيلية . والبنك الذي اطلق عليه البنك التجاري الفلسطيني المحدود يتوقع ان يفتح ابوابه في منتصف مايو المقبل ويتوقع ان يفتح باب الاكتتاب لأسهم بقيمة ٧ ملايين و٦٠٠ الف دينار اردني لاتمام راس مال البنك بقيمة ١٠ ملايين دينار قبل شهر من افتتاحه .

ومن جانب اخر تطمح الضفة الغربية لان تكون منطقة جذب سياحي للعالم العربي على خلفية الاستقطاب السابق للاحتلال الاسرائيلي إذ كانت مدينة رام الله بفنادقها احد المصايف الرئيسة التي ياتيها المصطافون من الدول العربية المختلفة .

ويجري العمل الآن على قدم وساق ترميم فندقين في غزة يقعان على الساحل ، اضافة الى شبكة وكالات سياحية مرتبطة فيما بينها باجهزة كمبيوتر في مدينة غزة كما ينتظر ان ينجز العمل الصيف المقبل في فندق جديد في مدينة نابلس ومطعم وحديقة هو الأول من نوعه في شمال الضفة الغربية . اما منطقة الفارعة والباذان إلى الشرق من نابلس ومنطقة جنين فالطموح هو تحويلها إلى ما يشبه مدينة زحلة اللبنانية وبدأ العمل على تحضيرها للاستفادة من وديانها وينابيعها وعيون المياه السخنه فيها .

ووفقا للمعلومات المتوفرة هنا فإن اطراف متعددة ومنها المجموعة الأوروبية قد ساندت وساهمت في عدة مشاريع سياحية عن طريق منح قروض لمشاريع استثمارية متعددة بينها السياحة ومنها مشاريع ترميم مدينتي نابلس والخليل القديمتين اضافة إلى القدس ذات الوضع الخاص والمواقع الاثرية كمنطقة سبسطية ،قرب نابلس وبرك سليمان في بيت لحم .

كما تجري الآن استعدادات لإنشاء نواة تلفزيون ويحظى هذا المجال باهتمام أوروبي بالغ . ومن بين الخطوط العريضة الخاصة بالاعلام تحويل كوادر المهندسين الالكترونيين الحاصلين علي درجات جامعية في هذا المجال إلى مهندسي صور واضاءة ومونتاج وكافة المجالات الخاصة بالالكترونيات والإذاعة والتلفزيون . وهناك أيضا فكرة استقدام خبرات من الدول العربية ممن عملوا في هذه المجالات والذين ما زالوا يملكون حق الإقامة في الاراضي المحتلة لادارة بث اذاعي او تلفزيوني لعدم وجود خبراء في هذا المجال مقيمين في الضفة وغزة .

خلاصة المعلومات القادمة من الأرض المحتلة تقول انها تستعد للحكم الذاتي وكانه قادم غدا .

كلينتون خبير بالأسواق الدولية

واشنطن

■ يقول تشارلز سلون - مدير قسم التسويق في لجنة تطوير الصناعة في ولاية اركنساو - أن الرئيس الأمريكي المنتخب «بل كلينتون» قد اكتسب خبرة بالأسواق العالمية خلال فترة عمله كحاكم للولاية . فقد قام كلينتون بست رحلات إلى الخارج منذ عام ١٩٧٩ لتشجيع التجارة والاستثمار بين سوق الولاية والاسواق العالمية فزار اسواق اليابان وتايوان وهونغ كونغ في تلك العام وزارها مرة اخرى في تشرين اول من عام ١٩٨٥ .

كما زار اسواق تايوان في تشرين ثاني ١٩٨٦ وكوريا واليابان في اب ١٩٨٨ . وسافر إلى ايطاليا وبلجيكا وبريطانيا ثم المانيا الغربية في ايلول ٨٧ . ثم زار مرة اخرى المانيا الغربية وبلجيكا ولكسمبورغ وفنلنده في حزيران ١٩٨٩ ليوفر لولايته اسواقا خارجية .

وقد امضى كلينتون خلال هذه الزيارات وقته في اجتماعات مع رؤساء الشركات الصغيرة والمتوسطة والكبيرة في تلك الدول باعتبار ان العلاقات الشخصية عاملا مهما جدا في اقامة روابط حقيقية للتجارة والاستثمار . وفي الوقت نفسه اعطى كلينتون حكومة الولاية تفويضا دوليا باقامة علاقات تجارية واستثمارية اكثر مع الخارج . ونتج عن هذه الجهود استثمارات أجنبية كبيرة في الولاية لدرجة أن الوكالات المختصة في الولاية المسؤولة عن التنسيق تتلقى من الطلبات عددا لا تستطيع ان تلاحقه خصوصا من بريطانيا واليابان .

عند اختتام الدورة الحالية لـ "الغات"

اتفاق الأسواق الدولية يضاعف فاتورة الغذاء العربي

الأسواق

■ يقدر خبراء التجارة الدولية زيادة في تكاليف استيراد السلع الزراعية والمواد الغذائية وعلى راسها القمح تصل إلى ٤٠٪ من الأسعار الحالية التي تدفعها الدول العربية والدول الأخرى المستوردة للقمح والمواد الغذائية ، وذلك اثر الاتفاق الأمريكي الأوروبي الأخير حول دعم المنتجات الزراعية الذي مهد الطريق امام احتمالات توقيع اتفاق «الغات» الثامن في دورة اوروجواي الحالية .

فالدول المصدرة للسلع الزراعية التي لن تلجأ إلى إلغاء الدعم الذي تقدمه لزراعاتها مرة واحدة وإنما على فترة طويلة من الزمن قد تصل إلى عام ٢٠١٠ حتى يتم إلغاء دعم المنتجين ودعم الصادرات تماما الأمر الذي يعني أن اسعار هذه المواد في السوق العالمي لن يشهد انخفاضا دراماتيكيا وفي المقابل فإن الجزء من الدعم الذي يقدم الآن على شكل هبات للدول المستوردة للمواد الغذائية سيشهد تاكلا يرفع من فاتورة الغذاء لدى هذه الدول المتلقية للمساعدات .

فعلى سبيل المثال فإن مصر حصلت مؤخرا على قمح من الولايات المتحدة باسعار تقل ٤٠ دولارا في الطن للواحد عن الأسعار العالمية ومول هذا الفرق في السعر برنامج دعم الصادرات الأمريكي . وتحرير تجارة السلع الزراعية في نهاية المطاف ورفع الدعم الذي يقدم للصادرات الزراعية سيحرك اسعار السوق إلى مستوى واحد يلغي فروق الأسعار الحالية الناجمة عن سياسات الدعم . ومع انه صحيح أن الأسعار ستنخفض نتيجة إلغاء الدعم إلا ان بلدا كمصر تستورد سنويا حوالي ٧ ملايين طن سنويا من القمح سيعني الغاء اعانات التصدير في الدول المنتجة وهي نوع من انواع الدعم للزراعة والمزارعين في هذه الدول ، سيعني زيادة في تكاليف الاستيراد تقدر في حالة مصر بنحو ٢٨٠ مليون دولار سنويا .

ويجمع الخبراء على ان الدول المستوردة للمواد الغذائية والدول النامية بحاجة إلى انتهاز فرصة تحرير تجارة السلع الزراعية المتوقعة قريبا من اجل تبني سياسات زراعية تكون اساسا للتنمية اعتمادا على المنتجين المحليين وليس على اساس الاستيراد السهل من الخارج ، فالصعوبات التي ستواجهها الدول المستوردة للسلع الزراعية خلال السنوات الأولى بعد تطبيق اتفاقية اورغواي هي الثمن والحافز الذي يجب أن يقود إلى اصلاح هيكل الانتاج الزراعي

١٥ مليار ارقام الواردات

الارقام العربية تفيد بان الدول العربية تشتري ما نسبته ٣٠٪ من كمية القمح المطروح في السوق العالمي فيما تقدر فاتورة الغذاء بنحو ١٥ مليار دولار سنويا . كما تفيد بان الفجوة الغذائية العربية وصلت إلي ارقام ضخمة بلغت اقصاها في مجال الزيوت النباتية حيث يستورد الوطن العربي ٦٩.٢٪ من حاجاته منها من العالم الخارجي اضافة إلى انه يستورد ٦٥٪ من استهلاكه من السكر و٥٤.٩٪ من القمح و٥٠.٨٪ لجملة الحبوب و٩و٤٠٪ للالبان و٢٣.١٪ للحوم الحمراء

الأكثر تاثرا

وعلى المستوى الاقليمي فان مجموعة الدول النفطية قد زادت فجوتها الغذائية من نحو ٥٥٧.٩ مليون دولار عام ١٩٧٠ بمعدل زيادة سنوية قدرها ٣٣.٧٪ لتصل الفجوة إلى ١٠.٤٤ مليار دولار في عام ١٩٨٠ تمثل نحو ٧١.١٪ من اجمالي فجوة الغذاء العربي في نفس العام ، وتصل الفجوة حاليا إلى ١١.٣٨ مليار دولار في عام ١٩٨٩ لتمثل نحو ٦٦.٩٪ من جملة فجوة الغذاء العربية في نفس العام وبمعدل زيادة سنوي ٣٦.١٪ .

اما الدول غير النفطية فزادت قيمة فجوتها الغذائية من ٨٩ مليون دولار عام ١٩٧٠ وتمثل ١٣.٨٪ من جملة فجوة الغذاء العربية لتصل فجوة الغذاء الى ٥.٥٠٣ مليار دولار عام ١٩٨٩ وبمعدل زيادة قدره ٤٦.٦٪ .

صادرات الحبوب الاوروبية الى العالم العربي في عام ٩١

الدولة	القيمة (الف ايكو)	الكمية (الف كيلوغرام)
تونس	٢٢٢٢٤	٢٥١٣٤١
المغرب	٧٧٩٢٣	١٠٩١٦٩٨
الجزائر	٧٩٩١١	١٠٠٨٢٤٨
ليبيا	٨٧٨١٥	٩٧٠٤٣٣
مصر	٢١٢١٣	٢٤٩٤١١
سورية	٣٥١٢١	٤٦٠٨٥٢
العراق	١٧٣٠٩	٢١٠٩٧٥
الاردن	١٤٥٢٤	١٦٥١٠١
السعودية	٢١٧٤٨٠	٢٧٦٩٣١٦
البحرين	١١٩٣	١٦٠٦٧
قطر	٤٠	٤٠
الاجمالي	٥٧٤٧٦٣ (٧٧٤٢٠١ الف دولار)	٧١٧٩٠١١

اليابان والصين المسببان الرئيسان للعجز في السوق الامريكي في ايلول

الأسواق

■ بلغت الصادرات الأمريكية مستوى قياسيا قدره ٣.٨٢٣.٨٤ مليون دولار في ايلول الماضي على الرغم من الانكماش الاقتصادي لدى زبائن الولايات المتحدة الكبار في اوروبا واليابان .

وقد حدثت زيادات كبيرة في صادرات اجهزة الكمبيوتر وشبه المواصلات ومعدات الاتصالات اللاسلكية ومحركات طائرات الركاب والأدوية .

وقفز العجز مع اليابان بنسبة ١٩٪ في ايلول ليصل إلى ٤.٤٢٧.٩ مليون دولار وهو اكبر رقم بلغه العجز منذ كانون اول . وتسببت اليابان وحدها في ٤٧.٤٪ من العجز التجاري الأمريكي في شهر ايلول وفي ٥٨.٩٪ من العجز لفترة الثمانية شهور الأولى من عام ١٩٩٢ ، بينما تسببت الصين في ثاني اكبر رقم للعجز خلال الشهر نفسه وهو ٢٢٧٦.١ مليون دولار .

١.٥ مليار دولار حجم التبادل بين كوريا الجنوبية و ٥ دول عربية بينها الأردن خلال ٥ شهور

■ شهد حجم التبادل التجاري بين الاردن وكوريا الجنوبية خلال الشهور الخمسة الاولى من العام الحالي زيادة في حجمه ضمن زيادة رئيسة طرات على التبادل التجاري بين كوريا وعدد من الدول العربية هي : الاردن والسعودية ومصر والإمارات والكويت ، بما نسبته ٤٢.٢٪ عن نفس الفترة من العام الماضي ، وقد بلغت صادرات كوريا للمنطقة خلال الاشهر الخمسة ما مقداره ١.٥١ مليار دولار .

وكانت الصادرات في العام الماضي قد بلغت حوالي ٣.٣١ مليار دولار بينما كانت الواردات ٧.١٢ مليار دولار .

وترقب الشركات الكورية عن كثب التطورات الاقتصادية في الأردن ومصر والمغرب وتونس وهي الدول التي اخذت فيها سياسة التحرير الاقتصادي اشكالا ملموسة . والمعادلة التي تفكر بها الشركات الكورية تقوم على اساس أن الشرق الأوسط يفتقر إلى القدرة على اقامة المصانع الانتاجية الفاعلة في الوقت الذي لا تملك فيه كوريا مصادر طبيعية كافية وهو الامر الذي تعتبره كوريا عاملا ايجابيا بالنسبة لصادراتها الصناعية من المنسوجات والمنتجات الالكترونية والبضائع المصنعة ، بينما يحتل النفط حجم ٨٢.٠٪ من مجموع ولرداتها من الشرق الأوسط

الأسواق تسجل ملاحظات القطاع الخاص على مشروع موازنة ٩٣

السوق الأردني يحقق واحدة من اعلى درجات الالتزام الدولي ببرامج التصحيح .. لأول مرة في تاريخ الأردن تغطي الايرادات المحلية جميع النفقات المتكررة للدولة

ضريبة المبيعات ستطبق عام٩٣ بعائد اضافي ٥ ملايين دينار عن ضريبة الاستهلاك

لا جديد كبير في المناخ الاستثماري او توزيع العبء الضريبي

الحكومة لن تبيع اي من اسهمها والشركات المساهمة ستبقى تتحمل الجزء الاكبر من الناتج الضريبي

انخفاض قليل في مخصصات الدعم السلعي ولا تخفيضات في الرسوم الجمركية

للمحرر المالي

■ الحدث الأساسي في تطور المالية العامة للمملكة كما اظهره مشروع قانون الموازنة العامة للسنة المالية ١٩٩٣ ، الذي اقره مجلس الوزراء هذا الاسبوع ورفعته الحكومة لمجلس الأمة ، هو انه اول مشروع موازنة تغطي فيه الايرادات المحلية جميع النفقات المتكررة للدولة ..

وهي الانفاق الاستهلاكي للخزينة وتحقق فائض لتمويل ما يزيد عن ٤٠٪ من الإنفاق الراس مالي الذي يمثل الاستثمارات الجديدة للدولة .

فقد تضمن مشروع الموازنة ايرادات محلية بمبلغ ١١٢٥ مليون دينار اي بزيادة ٤٪ عن اعادة التقدير لعام ٩٢ . اما مجموع النفقات لعام ٩٣ فقد جاءت بمبلغ ١٣٢٨ مليون دينار اي بزيادة ١٠٪ عن المبلغ المعاد تقديره لعام ٩٢ .

نتائج تفوق التوقعات لبرنامج التصحيح

هذا الحدث الاساسي في مشروع موازنة ٩٣ عندما عرض مبدئيا على الإجتماعات الاخيرة مع وفد صندوق النقد الدولي سواء في اللقاء الاخير الذي حصل في عمان قبل بضعة اسابيع او في المحادثات الرسمية المكثفة التي اجريت في واشنطن قبل حوالي شهرين .. هذا الحدث الأساسي كان موضع تقدير ودعم كامل من صندوق النقد الدولي والبنك الدولي باعتباره يمثل التزاما اردنيا ببرنامج التصحيح الاقتصادي وبنتائج تفوق التوقعات السابقة .

ولذلك وبموجب هذه النتائج لبرنامج التصحيح الجديد فلم يكن هناك مبرر للانتقال لمرحلة جديدة متشددة من مراحل اعادة الهيكلة تتعلق بالدعم السلعي او الجمارك او العبء الضريبي . وبالتالي فإن البرنامج الأساسي المتفق عليه بخصوص هذه القضايا ظل هو نفسه موضع التنفيذ المتدرج بما يراد له ان يحفظ للسوق استقراره ومؤشراته المتضمنة في توقعات البرنامج .

فاعليات القطاع الخاص تناولت بالتحليل مشروع الموازنة العامة من زوايا التاثير المباشر المحتمل على المناخ الاستثماري وعلى معدلات الانفاق وكذلك من زاوية التاثير على التطورات الاقتصادية - سياسية المنظورة خلال العام القادم .

١ - فالمناخ الاستثماري العام كما ترجمته موازنة ٩٣ بمشروعها الحالي ، لا يتضمن مستجدات كبرى بالنسبة للقطاع الخاص . فضريبة المبيعات مسالة مفروغ منها وستحقق للخزينة عائدا اضافيا لضريبة الاستهلاك بحدود ٥ ملايين دينار .

يقابل ذلك انخفاض في الواردات «الرسوم» الجمركية بحوالي ٥١ مليون دينار ، هي في اغلب الظن حاصل الفرق بين الانخفاض الطبيعي في رسوم جمركة سيارات العائدين والعائدات المتوقعة من جمركة ما بقي من هذه السيارات اي انه ليس منتظرا أن تطرأ تخفيضات جمركية كبيرة في نطاق برنامج التصحيح وتفريعاته التنفيذية .

وتجدر الاشارة إلى أن الضرائب الجمركية شهدت خلال العام الماضي ارتفاعا بحوالي ٩٠٪ اي من ٢٣٢ مليون دينار عام ٩١ إلى ٤٠٠ مليون دينار عام ٩٢ ويقدر لها ان تنخفض عام ٩٣ إلى ٣٤٩ مليون دينار .

اما الضرائب على الدخل فإنها سترتفع من ١١٢ مليون دينار بموجب اعادة تقدير ٩٢ إلى١٢٠ مليون دينار عام ٩٣ ، علما بان عبئها الاكبر سيظل كما كان في السنوات السابقة واقعا على الشركات المساهمة بنسبة ٧٨٪ تقريبا بينما الباقي يتوزع على الأفراد والموظفين .

وبشكل اجمالي فإن قضية توزيع العبء الضريبي مع الابقاء على حجمه ، وهي المسالة التي تطالب بها مختلف جهات القطاعين العام والخاص فانها مسالة غير مبتوتة في موازنة عام ٩٣ وإن اظهر مشروع الموازنة بداية تلمس توجهات اولية في هذا الاتجاه .

٢ - ومن ناحية ثانية فإن قضايا التخاصية وبيع اسهم الحكومة والتفعيل الاستثماري للمؤسسات المالية الحكومية الكبرى مثل مؤسسة الاستثمار والضمان الاجتماعي .. فهي الأخرى غير ملموسة في التوجهات العامة لموازنة عام ٩٣ . فهناك قرار «رقمي في مشروع الموازنة» بعدم بيع اي سهم للحكومة . كما ان عوائد مؤسسة الاستثمار باقية كما كانت .

٣ - وفي المقابل فإن مشروع الموازنة يعطي اولوية خاصة ، في الانفاق للخدمات الاساسية الضرورية بما في ذلك قطاعي التربية والتعليم والصحة بمعدل نمو ملموس كما يوفر الدعم لصندوق المعونة الوطنية إذ زيدت موارده من ٨ ملايين دينار إلى ١٣ مليون دينار . ويعطي الأولوية للمشاريع المشغلة للعمالة مع استبعاد تمويل المباني الحكومية الادارية والطرق الرئيسية الجديدة اي مقابل للتوسع في ادخال الحاسوب وإدامة الصيانة كذلك تم توفير الأموال الضرورية لتوسيع البنية الأساسية وتلبية حاجات النمو الاقتصادي في عقد التسعينات وفي مقدمتها الاتصالات .

٤ - ويظهر مشروع الموازنة التزاما واضحا بسداد الديون بشكل مبرمج مع النص على امكانية الاقتراض لكن ضمن ضوابط .

---

٤٠ رجل اعمال اردني يلتقون السفير الروماني

محمد عصفور : التبادل التجاري الاردني الروماني لصالح رومانيا

السفير الروماني

الاسواق

■ دعت السفارة الرومانيه رجال الاعمال الاردنيين للقاء السفير الروماني السيد / انطون باسكاليه ومستشار السفارة ميتر بوبيسكو والمستشار التجاري في السفارة السيد نجاي بورغيل وذلك بالتعاون مع غرفة تجارة عمان مساء الاربعاء الفائت في دعوة للاستثمار في رومانيا وللتعرف على التحولات الاقتصادية التي تجرى فيها . حيث حضر (٤٠) رجلاً من رجال الاعمال الاردنيين هذا اللقاء . واشار السيد عصفور رئيس غرفة تجارة عمان في بداية اللقاء الى ان التبادل التجاري الاردني الروماني يميل لصالح رومانيا واكد ان الاستثمار وزيادة التعاون الاردني الروماني يمكن ان ينعكس ايجابا على الاقتصاد الروماني .

السيد انطون باسكاليه سفير رومانيا في عمان تحدث عن الاهداف الرئيسيه للاصلاح الاقتصادي في رومانيا والتي تتمثل في خلق الاطار القانوني من اجل الانتقال الى اقتصاد السوق الحر . وتوسيع نطاق اعمال القطاع الخاص وتحسين النظام المالي والمصرفي والتجاري والاجور والاسعار مع تامين الحماية الاجتماعية وتشجيع الاستثمارات الاجنبية . واشار انه

جرى اعادة اقرار حق الملكية الفرديه في الزراعة باعادة ٨٠٪ من الاراضي المزروعه وحوالي ٦٥٪ من الاراضي الزراعية للفلاحين . وتطرق الى القانون ١٩٩٢/٣٥ من اجل تشجيع الاستثمارات الاجنبية . والذي يضمن الملكيه وتحويل الارباح الى الخارج بدون قيود كما يقدم اعفاءات ضريبية وتسهيلات عديدة لفترة تمتد من ٢ = ٥ سنوات .

واوضح السيد السفير ان عدد الشركات التجاريه العامله براس مال اجنبي في رومانيا تصل الى (١٦٧٠٠) شركة وباجمالي رساميل تزيد عن ٥٠٠ مليون دولار . حيث ان عدد الشركات الاردنيه منها ٨١٢ شركه

السيد نجاي بورغل اشار الى العلاقات الاقتصادية المتينه ما بين الاردن ورومانيا نتيجة الاتفاقات التي ابرمت ما بين حكومتي الاردن ورومانيا . كما اسست اللجنه المشتركه الرومانيه الاردنيه عام ١٩٧٤ للتعاون الاقتصادي . واحتلت رومانيا خلال ال ١٠ سنوات الاخيره الموقع الاول في علاقات الاردن التجارية مع دول اوروبا الشرقيه . وزاد استيراد الاردن من رومانيا حيث بلغت ٣٣ مليون دولار عام ١٩٩١ و ٢٤ مليون دولار خلال الشهور السبع الاولى من هذه العام ويقدر ان تبلغ (٤٠) مليون حتى نهاية العام . كذلك فقد بلغت الصادرات الاردنيه الى رومانيا عام ١٩٩١ (٣) ملايين دولار وبلغت حتى نهاية النصف الاول من هذا العام (٤) مليون دولار ويقدر ان تصل حتى نهاية العام الحالي (٨) مليون دولار .



وفي نهاية اللقاء جرى نقاش مابين رجال الاعمال الاردنيين والسفير الروماني والمستشار التجاري حيث اكد السفير في رده على استفسارات رجال الاعمال ان السفارة الرومانية مستعدة ان تقدم لجميع رجال الاعمال الاردنيين والشركات الاردنيه جميع المعلومات الضرورية والمتعلقه بالتصدير والاستيراد والاستثمار في اي مجال من مجالات الاقتصاد الروماني .

وعلى كل من يرغب في اقامه علاقات تجاريه او استثمارية فان السفارة الرومانية مستعدة لتقديم التسهيلات الادارية واجراءات السفر وتحديداً الفيزا للذهاب الى رومانيا والاستثمار فيها .



● محمد عصفور وسفير رومانيا ومستشارا السفارة

رجال الأعمال مدعوون للاستثمار في رومانيا



● جانب من الحضور

أسواق المال والأسهم والسلع

الاسواق ـ الفاينتنشال تايمز ـ وول ستريت جورنال ـ بيزنس ويك فورتشن

التحليل الأسبوعي لأسعار صرف العملات الرئيسية أمام الدينار

المارك الألماني سيد الموقف والدولار [illegible] امامه والدينار تراجع امام المارك

الاسواق

[illegible] اسعار صرف الدولار منذ بداية الاسبوع الماضي وحتى نهايته تراوح مكانها والتي بلغت في حالة الشراء ٠,٦٨٩ وفي حالة البيع ٠,٦٩١ فلسا لكل دولار، باستثناء وسط الاسبوع حيث انخفض إلى ٠,٦٨٨ في حالة الشراء وفي حالة البيع ٠,٦٩٠ فلسا لكل دولار. هذا عائد إلى التغيرات في اسعار صرف الدولار امام العملات الرئيسية الاخرى وتحديدا المارك الالماني حيث اغلق امامه بسعر صرف في ١١/٢٧ على ١,٥٩٨٢ مارك مقارنة مع ١,٦٠٥٠ مارك عند الافتتاح، كما اغلق سعر صرفه امام الين على ١٢٤,٣٥ ين مقارنة مع ١٢٤,٤٠ ين عند الافتتاح، اما سعر اغلاقه امام الجنيه الاسترليني فكان ١,٥١١٥ دولار مقارنة مع ١,٥٠٨٠ دولار عند الافتتاح اي ان الدولار كان منخفضا امام العملات الرئيسية في وسط الاسبوع الفائت. وكان الارتفاع في اسعار صرف الدولار في نهاية الاسبوع بعد ظهور مؤشر الدخل الفردي الامريكي لشهر اكتوبر حيث ارتفع بنسبة ١٪ في حين ارتفع الانفاق الشخصي بنسبة ٠,٧٪ لنفس الفترة. وعلل الاقتصاديون ذلك إلى ارتفاع التحويلات الحكومية إلى الافراد وان الزيادة في الدخل الشخصي غير مرتبطة بارتفاع العمالة والاجور مما اضعف تاثير هذه المؤشرات على سعر صرف الدولار، والارتفاع في سعر الدولار في نهاية الاسبوع يرجع إلى بيع البنك المركزي الالماني للدولار من اجل بناء مستوى عال من الاحتياطي في المارك الالماني تحسبا لعمليات تدخل محتملة في اسواق سعر الصرف في المستقبل.

والتحسن الذي حصل للجنيه الاسترليني مقابل الدينار منذ بداية الاسبوع وحتى اواسطه كان نتيجة انخفاض قيمة الدولار امام الجنيه الاسترليني حيث ارتفع الجنيه مقابل الدينار من ١,٠٤٠٢ الى ١,٠٤٩٥ فلسا في حالة الشراء، وفي حالة البيع من ١,٠٤٥٤ الى ١,٠٥٤٧ فلسا لكل جنيه ثم عاد وارتفع الدينار امام الجنيه في نهاية الاسبوع إلى ١,٠٣٩٧ في حالة الشراء و ١,٠٤٤٩ في حالة البيع. وهذا عائد إلى أن مؤشرات الاقتصاد البريطاني لا زالت تعاني من ضعف كبير اضافة إلى المشكلات الخلافية الاوروبية حول معاهدة ماستريخت ونظام النقد الاوروبي لا زال غير مستقر حيث انخفضت قيمة العملات الاسبانية والبرتغالية والايرلندية وفقا لمتطلبات نظام النقد الاوروبي والذي اثر بشكل كبير على العملات الضعيفة اقتصاديا ومنها الجنيه الاسترليني.

وكان لقرار البنك المركزي الالماني الذي اتخذ الاسبوع الفائت والذي سمح بابقاء اسعار الفائدة على المارك على مستواها الحالي وتصريحات نائب البنك المركزي الالماني بان اسعار الفائدة على المارك لا تعتبر مرتفعة اعطى الإنطباع للمتعاملين في الاسواق على ان الفائدة الالمانية غير متجهة نحو الانخفاض في الوقت الراهن وان المؤشرات الاقتصادية التي صدرت عن الاقتصاد الالماني تشير إلى ان معدل التضخم لشهر تشرين الثاني ارتفعت بنسبة ٠,٥٪ عن شهر تشرين الاول اي بحوالي ٣,٧٪ عن العام السابق وهذا المستوى المعتدل من التضخم لا يدعو إلى القلق فقد تلاشت الآمال من قبل السوق المالية باحتمال انخفاض اسعار الفوائد الالمانية على المدى القصير الامر الذي رفع سعر صرف المارك امام الدولار وامام الدينار الاردني فانخفض الدينار امام المارك من ٠,٤٢٧٧ الى ٠,٤٣٠٣ فلسا لكل دولار في حالة الشراء ومن ٠,٤٢٩٨ الى ٠,٤٣٢٥ فلسا لكل مارك في حالة البيع خلال الاسبوع الفائت.

وشهد الين الياباني خلال الاسبوع الفائت تراجعا امام الدينار الاردني من ٠,٠٥٤٩ إلى ٠,٠٥٣٣ فلسا لكل مئة ين في حالة الشراء ومن ٠,٠٥٧٧ الى ٠,٠٥٦١ فلسا لكل مئة ين في حالة البيع. وكان هذا نتيجة ان الاقتصاد الياباني لا زال يعاني من تراجع في مؤشراته الاقتصادية.

أسعار صرف العملات الأجنبية الرئيسية بالنسبة للدينار الأردني خلال أسبوع [٩٢/١١/٢٤ـ ٩٢/١١/٢٩]

	دولار		جنيه استرليني		مارك الماني		فرنك فرنسي		ين ياباني / كل مئة	
	شراء	بيع	شراء	بيع	شراء	بيع	شراء	بيع	شراء	بيع
الاثنين ١١/٢٣	٠,٦٨٩	٠,٦٩١	١,٠٤٠٣	١,٠٤٥٤	٠,٤٢٧٧	٠,٤٢٩٨	-	-	٠,٠٥٤٩	٠,٠٥٧٧
الثلاثاء ١١/٢٤	٠,٦٨٨	٠,٦٩٠	١,٠٤٥٩	١,٠٥١١	٠,٤٣١٤	٠,٤٣٣٦	-	-	٠,٠٥٤٢	٠,٠٥٧٠
الاربعاء ١١/٢٥	٠,٦٨٨	٠,٦٩٠	١,٠٤٨٣	١,٠٥٣٤	٠,٤٣١٠	٠,٤٣٣٢	-	-	٠,٠٥٥٧	٠,٠٥٨٥
الخميس ١١/٢٦	٠,٦٨٨	٠,٦٩٠	١,٠٤٩٥	١,٠٥٤٧	٠,٤٣٢٥	٠,٤٣٤٧	-	-	٠,٠٥٣٠	٠,٠٥٨١
الجمعة ١١/٢٧	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
السبت ١١/٢٨	٠,٦٨٩	٠,٦٩١	١,٠٣٩٧	١,٠٤٤٩	٠,٤٣٠٤	٠,٤٣٢٦	-	-	٠,٠٥٣٣	٠,٠٥٦١
الاحد ١١/٢٩	٠,٦٨٩	٠,٦٩١	١,٠٣٩٧	١,٠٤٤٩	٠,٤٣٠٣	٠,٤٣٢٥	-	-	٠,٠٥٣٣	٠,٠٥٦١

مؤشرات اسواق الاسهم الدولية الرئيسية

البورصة	المؤشر	١١/٢٧	١١/٢٦	١١/٢٥	١٩٩٢/١٩٩١ اعلى مستوى	١٩٩٢/١٩٩١ ادنى مستوى
اليابان	نيكاي داو	١٧٤٧٠,٦١	١٧٤٧٩,٠٤	١٧٣٠٢,٠١	٢٧١٤٦,٩١	١٤٣٠٩,٤١
نيويورك	داو جونز	٣٢٨٢,٢	عطلة	٣٢٦٦,٢٦	٣٤١٧,٣٦	٢٤٧٠,٣
بريطانيا	ف.ت (١٠٠ سهم)	٢٧٦٠,١٠	٢٧٤١,٨٠	٢٧٠٩,٦٠	٢٧٣٧,٨	٢٠٥٤,٨
المانيا	داكس (٣٠ سهما)	١٥٢٢,٩٥	١٥٣٣,١٨	١٥١٧,٧٢	١٩٦٨,٣٣	١٣١١,٨
فرنسا	كاك (٤٠)	١٧٤٩,٦٦	١٧٣٩,٦٨	١٧١٠,٥٩	٢٠٧٧,٤٩	١٤٢٥,٢٦
سويسرا	س بي اي	١١٣٧,٤٠	١١٢٦	١١٢٢,٦٠	١٣٣١	٦١٣,١
هونغ كونغ	هانغ سنغ	٥٩٨٦,٦٧	٥٩١٣,١٨	٥٩١٨,٥٤	٦٤٤٧,١١	٢٩٨٤,٠١

النشرة الرسمية لأسعار صرف العملات الأجنبية الرئيسية الصادرة من البنك المركزي

العملة	شراء	بيع	العملة	شراء	بيع
الدولار الامريكي	٠٫٦٩٠	٠٫٦٩٢	الين الياباني*	٠٫٥٥٢٦	٠٫٥٥٥٤
الجنيه الاسترليني	١٫٠٤٠٨	١٫٠٤٦٠	الجلدر الهولندي	٠٫٣٨٢٢	٠٫٣٨٤١
المارك الالماني	٠٫٤٢٩٨	٠٫٤٣١٩	الكرونا السويدية	٠٫١٠٠٧	٠٫١٠١٣
الفرنك السويسري	٠٫٤٧٥٩	٠٫٤٧٨٣	الليرة الايطالي*	٠٫٠٤٩٣	٠٫٠٤٩٥
الفرنك الفرنسي	٠٫١٢٦٨	٠٫١٢٧٤	الفرنك البلجيكي	٠٫٠٢٠٩٠	٠٫٠٢١٠٠

* لكل مئة

أسعار صرف العملات الرئيسية

الدولة	دولار امريكي	جنيه استرليني	مارك الماني	١٠٠ ين ياباني	فرنك سويسري	فرنك فرنسي
دولار	—	١,٥١٠٠	٠,٦٢٤٦	٠,٨٠٣٥	٠,٦٨٩٧	٠,١٨٤٣
استرليني	٠,٦٦١٨	—	٠,٤١٣٥	٠,٥٣٢٠	٠,٤٥٦٦	٠,١٢١٧
مارك	١,٦٠٠٠	٢,٤١٦٨	—	١,٢٨٦٢	١,١٠٣٨	٠,٢٩٤٨
ين ياباني	١٢٤,٣٥	١٨٧,٨٣	٧٧,٦٩	١٠٠	٨٥,٧٩	٢٢,٩٢
فرنك سويسري	١,٤٤٩٠	٢,١٨٨٧	٠,٩٠٥٣	١,١٦٤٨	—	٠,٢٦٥٦
فرنك فرنسي	٥,٤٢٧٢	٨,١٢٢٢	٣,٣٩١٨	٤,٣٦١١	٣,٧٦٥٢	—

أسعار الفائدة على العملات الرئيسية في العالم

العملة	[illegible]	[illegible]	[illegible]	[illegible]
دولار امريكي	٤ ١/٨	٣ ٥/١٦	٣ ١٥/١٦	٤ ٣/١٦
جنيه استرليني	٧ ٥/١٦	٧ ٥/١٦	٧ ١/١٦	٦ ١٣/١٦
مارك الماني	٩ ١/٨	٨ ١٥/١٦	٨ ٩/١٦	٧ ٧/٨
ين ياباني	٤ —	٣ ١٣/١٦	٣ ١٣/١٦	٣ ٣/٤
فرنك سويسري	٦ ١٥/١٦	٦ ٩/١٦	٦ ٧/١٦	٦ —
دولار استرالي	٥ ٣/٤	٥ ٧/٨	٥ ١٥/١٦	٦ ٣/٨
دولار كندي	٨ ١/٨	٨ ١/٨	٧ ١٣/١٦	٧ ٩/١٦
فرنك فرنسي	١٠ ٣/٤	١٠ ٣/٤	١٠ ٣/٨	٩ ٧/٨
جيلدر هولندي	٩ —	٨ ١٣/١٦	٨ ٧/١٦	٧ ١٣/١٦
بزيتا اسباني	١٥ ١/٤	١٥ ١/١٦	١٤ ٣/٨	١٤ ٧/١٦
ليرة ايطالي	١٤ ٥/٨	١٤ ٣/٨	١٤ ١/٨	١٣ —
ايكو اوروبي	١١ ١/٤	١١ ١/٨	١٠ ١/٤	٩ ٩/١٦

موشر اسعار الذهب

UNION BANK OF SWITZERLAND

1 OUNCE

٣٥٥ ٣٥٠ ٣٤٥ ٣٤٠ ٣٣٥ ٣٣٠

٩/٢٨ ١٠/١٤ ١٠/٢٨ ١١/١٣ ١١/٢٧

أسعار السكر

نوع القلم	السوق	مارس ٩٣	مايو ٩٣	اغسطس ٩٣	اكتوبر ٩٣	السعر والوزن
سكرخام	لندن	١٨٩,٦	١٩٠	١٩٠	١٩٠	دولار/طن
سكرابيض	لندن	٢٥١,٩	٢٥٥,٧	٢٦١,٧	٢٤٩,٨	دولار/طن
سكر«١١»	نيويورك	٨,٤١	٨,٥٩	٨,٦٥	٨,٦٧	سنت/رطل

الاسعار الاجلة للمعادن الثمينة في الاسواق الرئيسية في العالم

	السوق	ديسمبر ٩٢	فبراير ٩٣	ابريل ٩٣	يونيه ٩٣	اغسطس ٩٣
الذهب	نيويورك	٣٣٤,٣	٣٣٥,٣	٣٣٦,٤	٣٣٧,٩	٣٣٩,٥
الذهب	شيكاغو	٣٣٣,٢	٣٣٤,٧	٣٣٦,٥	٣٣٨	٣٣٩,٢
الذهب	مونتريال	٣٣٧	٣٤١	٣٤٥	٣٤٩	٣٥٣
الذهب	سنغافورة	٣٣٤,٧٥	٣٣٥,٩٥	٣٣٧,١٥	٣٣٨,٦٥	٣٤٠,٣٥
الذهب*	طوكيو	١٣٣٧	١٣٣٩	١٣٤٥	١٣٥٠	١٣٥٤

اسعار المعادن في بورصة لندن بالدولار

المعادن / السعر للطن	تسليم فوري	تسليم بعد ٣ شهور	تسليم بعد [illegible] شهر
نحاس*	١٤١٩	١٤٤٤	١٤٥٠,٨
رصاص*	٣٠٦,٥	٣١٨	٣٦٠
الومنيوم	١١٩٨,٥	١٢١٩	١٢٣٧
نيكل	٥٧٠٠	٥٧٧٥	٦٠٦٥
قصدير	٥٧٢٠	٥٧٨٥	٥٩٧٥
زنك	١٠٨١	١٠٩٧	١١٧٢
سبائك الالومنيوم	—	١١٨٣	١٢٥٠

* السعر بالجنيه الاسترليني

الاسترليني مقابل الدولار



أسعار البترول العربي والاسيوي بالدولار

نوع الخام	السعر	التغير عن سعر الأمس	ميناء الشحن	تاريخ التسليم
عربي خفيف	١٧,٣٠ـ١٧,٤٠	−,٥٠	الخليج	يناير ٩٣
عربي متوسط	١٥,٨٥ـ١٥,٩٥	−,٥٠	الخليج	يناير ٩٣
عربي ثقيل	١٤,٩ـ١٥,٠٠	−,٥٠	الخليج	يناير ٩٣
عمان	١٧,٢٥ـ١٧,٣٥	−,٥٠	الخليج	يناير ٩٣
مربان خفيف	١٩,٢٠ـ١٩,٣٠	+٠,١٠	الخليج	ديسمبر ٩٢
قطر	١٧,٨ـ١٧,٩٠	−,٥٠	الخليج	يناير ٩٣
قطر بحري	١٧,٥٠ـ١٧,٦٠	−,٥٠	الخليج	يناير ٩٣
[illegible]	١٨,٣٥ـ١٨,٤٥	−,٥٠	الخليج	يناير ٩٣
ام شايف	١٧,٩٥ـ١٨,٠٥	−,٥٠	الخليج	يناير ٩٣
تابيس	٢٠,٥٥ـ٢٠,٦٥	+,٥٠	ماليزيا	ديسمبر ٩٢
سينتا	١٩,٦٥ـ١٩,٧٥	−,٥٠	اندونيسيا	ديسمبر ٩٢
بروناي خفيف	٢٠,٥٥ـ٢٠,٦٥	+,٥٠	بروناي	ديسمبر ٩٢
داكينغ	١٩,٩٥ـ٢٠,٠٥	—	الصين	ديسمبر ٩٢
جيبي لاند	٢٠,٠٠ـ٢٠,١	+,١٠	استراليا	ديسمبر ٩٢
سويس	١٦,٤٠ـ١٦,٥٥	−,٢٠	سويس	ديسمبر ٩٢
الكويت	١٥,٧٠ـ١٥,٨	−,٥٠	الخليج	يناير ٩٣

الدولار مقابل المارك

١,٦٥ ١,٦ ١,٥٥ ١,٥ ١,٤٥ ١,٤ ١,٣٥

٩/٢٨ ١٠/١٤ ١٠/٢٨ ١١/١٣ ١١/٢٧

WORLD BOURSES Swedish share prices jumped by 16.3% during the week, after the devaluation of the krona. Japan gained 6.9% as parliamentary debate on the fiscal package began at last. New York rose by 1.7%, and London climbed by 1.8%.

Stock price indices

	Nov 24th	1992 high	1992 low	% change on one week	one year	record high	Dec 31st 1991 in local currency	Dec 31st 1991 in $ terms
[illegible]	[illegible]	1684.5	1357.2	+ 6.2	− 10.5	−37.1	−12.2	−21.0
Belgium	5568.7	5987.7	5204.1	nil	+ 2.6	−18.2	+ 1.6	− 3.6
Canada	3259.3	3666.0	3195.4	+ 1.3	− 5.5	−20.8	− 7.2	−16.7
France	451.7	555.9	441.7	− 4.5	− 5.4	−20.0	− 5.2	− 9.8
Germany	1510.3	1811.6	1420.3	− 2.3	− 5.8	−23.3	− 4.3	− 9.3
Holland	192.7	215.5	189.7	− 1.1	− 0.2	−10.6	+ 0.7	− 4.5
[illegible]	[illegible]	6447.1	4301.8	− 1.9	+ 42.1	− 7.4	+39.0	+39.7
[illegible]	[illegible]	551.6	354.9	− 7.2	− 12.6	−50.4	−12.1	−27.3
Japan	17096.1	23801.2	14309.4	+ 6.9	− 26.0	−56.1	−25.6	−25.1
Singapore	1419.3	1545.9	1311.0	− 1.0	− 2.1	−11.7	− 4.8	− 5.0
South Africa	4076.5	4689.0	3936.0	nil	− 3.4	−13.1	− 2.2	−38.0†
Spain	210.2	266.5	179.5	+ 1.7	− 13.9	−36.1	−14.6	−28.6
Sweden	841.3	1014.5	639.0	+16.3	− 11.1	−38.7	− 8.3	−24.5
Switzerland	1880.2	1963.7	1670.1	− 0.5	+ 13.6	− 4.3	+12.6	+ 6.3
UK	2727.1	2737.8	2281.0	+ 1.8	+ 10.3	− 0.4	+ 9.4	−11.2
USA	3248.7	3413.2	3136.6	+ 1.7	+ 11.4	− 4.8	+ 2.5	+ 2.5
World‡	486.4	542.1	467.5	+ 2.0	− 4.5	−14.8	− 8.8	− 8.8

‡ Morgan Stanley Capital International. † Converted at financial rate.

MONEY AND INTEREST RATES *Germany's broad-money growth quickened to 10.4% in the* year to October. In the same period Britain's broad money grew by 5.4% and America's by 0.6%. Italian banks lowered their prime rate; Canadian and Spanish banks raised theirs.

	money supply‡ % rise on year ago: narrow (M1)	broad		interest rates % p.a. (November 24th 1992) money market: overnight	3 months	commercial banks: prime lending	deposits 3 months	bond yields: gov't long-term	corporate	eurocurrency: deposits 3 months	bonds
Australia	+24.4	+ 7.1	Sep	5.75	5.87	10.00	5.75	8.77	9.68	5.69	na
Belgium	+ 2.5	+ 7.7	Q2	8.70	8.59	12.75	8.62	8.76	8.28	8.63	8.03
Canada	+ 9.4	+ 8.2	Oct	7.50	8.05	9.00	8.00	8.70	9.88	8.63	9.13
France	− 0.2	+ 5.4	Sep	9.69	10.50	9.45	10.20	8.19	8.83	10.75	8.20
Germany	+ 8.4	+10.4	Oct	8.85	8.90	11.00	8.10	7.36	7.35	8.75	7.07
Holland	+ 7.1	+10.4	Sep	8.75	8.65	11.00	8.65	7.34	8.84	8.63	7.28
Italy	+ 4.7	+ 5.8	Sep	13.25	14.81	15.88	na	11.72	12.73	14.50	11.64
Japan	+ 2.7	− 0.4	Sep	3.81	3.75	4.75	3.50	4.62	5.63	3.78	4.77
Spain	+ 1.7	+ 5.1	Oct	14.83	14.98	14.00	8.00	12.67	13.29	14.87	13.14
Sweden	na	− 3.8	Oct	12.60	12.18	14.50	12.50	11.36	12.30	11.75	10.03
Switzerland	− 3.2	+ 2.7	Aug	6.13	6.50	8.25	6.00	5.93	6.41	6.44	5.59
UK	+ 2.4	+ 5.4	Oct	5.50	7.25	8.00	7.09	8.69	10.08	7.19	7.82
USA	+14.3	+ 0.6	Oct	2.58	3.78	6.00	3.68	7.53	8.24	3.63	6.64

Other key rates in London: 3-mth Treasury Bills 6.6%, 7-day Interbank 6.8%, clearing banks' 7-day notice 4.0%. Eurodollar rates (Libor): 3 mths 3.9%, 6 mths 3.9%.

COMPANY DIVIDENDS Where companies prefer to maintain their dividends to shareholders regardless of their own financial performance, you would expect *pay-outs, calculated as a proportion of* profits, to move counter to the business cycle. In Britain, especially, this has happened. As the chart shows, during the recessions of the early 1980s and 1990s *dividends increased as a share of (dwindling)* post-tax profits; during the mid-1980s, as the economy boomed, the ratio of dividend to profit fell. Equally striking is the growing divergence among the dividend ratios of the countries shown. In November 1992 Britain's dividend ratio was 74%. America's was 56%, Japan's 40% and Germany's 35%. In the mid-1970s, the ratios were closer, all lying between 40% and 55%. Financial deregulation in America (in the 1970s) and Britain (in the 1980s) may be part of the explanation.

Dividend pay-outs
as % of post-tax profits
End year

Britain · United States · Japan · Germany

1975 77 79 81 83 85 87 89 91 92 latest

Source: Datastream

COMMODITY PRICE INDEX The International Rubber Study Group forecasts that world demand for natural rubber will rise by 4% next year. Although demand may remain flat in Japan and Europe, consumption in America will rise by 4%, to 858,000 tonnes in 1993. Chinese demand is forecast to rise by 8%, to 690,000 tonnes, making it the world's second-largest consumer. The world surplus is expected to fall to 70,000 tonnes next year, 60% lower than in 1991. But any recovery in world prices will be modest. The International Natural Rubber Organisation has had to buy rubber this year, and its buffer stock now holds 130,000 tonnes. Talks to negotiate a new pact have stalled.

1985=100	Nov 10th	*Nov 17th	Nov 24th‡	% change on one month	one year
Dollar index					
All items	102.8	103.7	104.5	+ 0.7	− 3.1
Food	85.5	87.1	86.9	+ 2.7	− 3.9
Industrials All	119.9	120.3	122.0	− 0.5	− 2.6
Nfa ‡‡	118.7	119.8	121.7	+ 3.7	+ 2.9
Metals	120.8	120.5	122.2	− 3.3	− 6.1
Sterling index					
All items	87.0	87.5	88.2	+ 4.7	+14.6
Food	72.4	73.4	73.3	+ 6.7	+13.7
Industrials All	101.5	101.4	103.0	+ 3.4	+15.3
Nfa ‡‡	100.5	101.1	102.7	+ 7.8	+21.8
Metals	102.3	101.6	103.2	+ 0.5	+11.1
SDR index					
All items	75.4	76.3	76.8	+ 2.6	− 2.1
Food	62.7	64.1	63.8	+ 4.6	− 2.9
Industrials All	88.0	88.5	89.7	+ 1.2	− 1.5
Nfa ‡‡	87.1	88.1	89.4	+ 5.6	+ 4.0
Metals	88.6	88.6	89.8	− 1.5	− 5.1
Gold $ per oz	334.45	334.15	334.65	− 1.1	− 8.8
Crude oil North Sea Brent $ per barrel	19.58	19.18	19.08	− 4.0	− 5.8

* revised ‡ Provisional ‡‡ Non-food agriculturals

You are what you spend

Government spending as % of GDP

	Britain 1981-90	Germany* 1980-89	France 1983-89
Investment	1.9	2.5	3.1
Education	5.1	4.6	5.5
Defence	4.7	2.8	3.3
Law and order	1.8	1.7	1.0
Health	5.0	6.3	8.3

Sources: OECD; INSEE *Western.

تتمات

مصدر

استخدام لسماء اصحاب هذه الحسابات بعد التاكد من اصحاب هذه الحسابات.

وقال ان عدم وجود سرية في الارصدة والحسابات يمنع قيام اية عمليات مشبوهة ويغني عن الاجراءات التي اتخذتها البنوك المركزية في الدول الخليجية مؤخرا.

واستبعد المصدر قيام اية مصارف اردنية بعمليات غسيل اموال المخدرات والاموال المشبوهة لما تتطلبه من شبكة عالمية وفروع عديدة في بلدان اجنبية مشيرا الى وجود ثلاثة مصارف اردنية فقط من بين نحو ثلاثين مصرفا اردنيا لها فروع في بلدان اجنبية، الا انه استبعد وجود سوء النية لدى اي من هذه البنوك الثلاثة لما تحظى به من سمعة ونزاهة عالمية.

واشار الى قوانين البنك المركزي التي تمنع الاقراض بالعملة الاجنبية مما يصعب على اية جهة القيام بعمليات تحويل بمبالغ ضخمة من الاردن الى الخارج وبالعكس.

وكانت البنوك المركزية في عدد من دول مجلس التعاون الخليجي قد طلبت في وقت سابق الاسبوع الماضي للبنوك التجارية والمؤسسات المالية لسلسلة من الاجراءات بغية وضع حد لتورط بعض البنوك في عمليات غسيل اموال المخدرات من ابرزها ضرورة تحديد هوية العميل والاحتفاظ بها بسجلات خاصة وعدم القيام بفتح اية حسابات باسماء وهمية والتاكد من ان هؤلاء العملاء يعملون لحسابهم مباشرة خصوصا بالنسبة لشركات ادارة الاموال التي لا تقوم باي نشاط تجاري او صناعي او اي شكل من الاشكال التجارية في البلاد التي سجلت فيها مكاتبها.

المتداولون

القطاع العقاري إلى قطاع الاسهم وسط توقعات لهؤلاء بان يشهد سوق العقار نشاطا اقل في العام المقبل مقارنة بنشاط العامين الماضيين.

الجدير بالذكر أن حجم التداول في سوق عمان المالي كان قد سجل رقما قياسيا جديدا خلال الأسبوع الماضي والمنتهي بتاريخ ٩٢/١١/٢٥ على المستويين اليومي والأسبوعي وقد بلغ حجم التداول في اول ايام الأسبوع ١٢ مليون دينار وهو حجم قياسي لم يشهده السوق منذ تاسيسه قبل ١٥ عاما.

كما سجل حجم التداول خلال الأسبوع الماضي رقما قياسيا بلغ ٣٩ مليون دينار مقارنة مع حجم تداول الأسبوع قبل الماضي والبالغ ٢٧,٧ مليون دينار اي بنسبة ارتفاع قدرها ٤٠,٨٪.

كما ارتفع عدد الأسهم المتداولة للفترة نفسها إلى ١١,٩ مليون سهم موزعة على ١٠٩٥٣ صفقة مقابل تداول ٩,٨ مليون سهم موزعة على ٨٤٨٠ صفقة الأسبوع قبل الماضي. كما ارتفع المعدل اليومي لحجم التداول الأسبوع الماضي إلى ٧,٨ مليون دينار تقريبا مقابل ٦,٩ مليون دينار الأسبوع قبل الماضي والتي سجلت على مدار اربعة ايام تداول.

قطاعيا بالنسبة لحجم التداول استحوذ القطاع الصناعي على المركز الأول وبنسبة ٦٤,٣٪ وقطاع البنوك والشركات المالية على المركز الثاني وبنسبة ٢٠,٨٪ والخدمات وقطاع التامين بنسبة ١٢,٦٪ و٢,٣٪ على التوالي اما الرقم القياسي للأسعار فقد اقفل يوم الاربعاء الماضي عند ١٩٤,٦ نقطة مقابل اقفال الأسبوع قبل الماضي والبالغ ١٨٩,٤ بارتفاع قدره ٥,٢ نقطة بنسبة ٢,٧٪ وهي نسبة قياسية ايضا.

ولدى مقارنة اقفالات الأسهم الأسبوع الماضي والبالغ عددها ٨٢ سهما مع اقفالات الأسبوع قبل الماضي تبين ارتفاع اسعار ٥١ سهما وانخفاض ٢٢ سهما وحافظت ٩ اسهم على اقفالاتها السابقة.

قطاع الاثاث والمفروشات في الأردن طاقة اقتصادية مُقيّدة وسوقّ مكتظة

ارتفاع فوائض التشغيل "الأرباح" من ٦,٩٣٥ - ٧,٢٠٧مليون دينار عامى ١٩٨٨ - ١٩٨٩

كتب علي أسعد

■ تشير الاحصاءات الرسمية ان عدد المنشآت في قطاع الادوات المنزلية والاثاث والمفروشات ارتفع من ١٨١٠ - ١٨٢٦ منشأة وبنسبة ٩.٠٪ خلال العامين ١٩٨٨ - ١٩٨٩ ورغم ذلك انخفض عدد العاملين فيه من ٤٩٦٣ - ٤٧٦١ عامل وبنسبة انخفاض -٤٪ وهذه النسبة اكبر من الارتفاع في عدد المنشآت ، وهذه الأرقام ايضا تشير إلى ان حجم هذه المنشآت صغير حيث أن معدل عدد العاملين فيها بلغ ٢.٧ عام ١٩٨٨ اي ٣ عمال تقريبا . ونفس الرقم لعام ١٩٨٩ تقريبا . ورغم انخفاض عدد العاملين بنسبة -٤٪ وما رافقه من انخفاض في الانتاج القائم بنفس النسبة -٤٪ رغم زيادة عدد المنشآت بحدود ١٦ منشأة وبنسبة +٩.٠٪ إلا ان معدل الانتاجية تراجع وبنسبة -٣.٠٪ وهذا يدل على أن التوسع في عدد المنشآت لم يكن ما يبرره اقتصاديا حيث انخفض الانتاج رغم ذلك من ١٨.٥٧٠ - ١٧.٧٧١ مليون دينار . وكان من الاجدى اقتصاديا واجتماعيا عدم تخفيض عدد العمال وعدم التوسع في عدد المنشآت ، صحيح ان الأزمة التي عصفت بالاقتصاد الأردني عام ١٩٨٨ والتي ادت إلى انخفاض قيمة الدينار إلى ما يوازي ٤٥٪ من قيمته دفعت باصحاب رؤوس الأموال باغلاق ٢٠٣ فرصة عمل من اجل المحافظة على مصالحهم ، والأثر الضار لم يكن فقط بانخفاض عدد العاملين فقط بل تمثل في انخفاض اجور العاملين وبنسبة - ٦.٥٪ من ٤.١٩٤ - ٣.٩٢٣ مليون دينار رغم ان الانخفاض في القيمة المضافة لم يكن إلا بنسبة -١.٢٪ وكان ذلك لصالح الضرائب غير المباشرة التي تحصل عليها الدولة والتي يقع عبؤها الحقيقي على المستهلك وبنسبة ارتفاع بلغت +٣٪ ولصالح اصحاب المشاريع في هذا القطاع والتي ارتفعت فوائض التشغيل لديهم من ٦.٩٣٥ - ٧.٢٠٧ مليون دينار وبنسبة +٤.٠٪ خلال العامين ١٩٨٨ - ١٩٨٩ وكان هذا على حساب اجور العاملين وكذلك على حساب التجديدات الراس ماليه التي انخفضت بنسبة -١٩٪ وكان من الأجدى أن تجري تجديدات راس مالية تؤدي إلى تحسين نوعية وجودة الانتاج بدلا من التوسع العددي في المنشآت .



طلب الفئات المحدودة الدخل تأثر بارتفاع الأسعار وزيادة نسب التضخم أثناء ازمة ١٩٨٨

زيادة الصادرات من المنتوجات الخشبية من ١,٣٦٦-٤,٣٤٨ مليون دينار نتيجة انخفاض الدينار

وتؤكد حقائق الأرقام ان الرقم القياسي من منتجات الاخشاب على أساس عام ١٩٧٩ عام الأساس انخفض الفترة ١٩٨٨ - ١٩٩١ باستثناء عام ١٩٨٩ حيث ارتفع ارتفاعا بسيطا وبنسبة ١.٣٪ عما كان عليه عام ١٩٧٩ علما أن انتاج عام ١٩٨٩ كان اقل من انتاج عام ١٩٨٨ حيث تراجع الانتاج من ١٨.٥٧٠ إلى ١٧.٧٧١ مليون دينار ، فالرقم القياسي للانتاج كان ٨٥.١٪ ، ١٠١.٣٪ ، ٧٤.٢٪ ، ٣٧.٣٪ خلال الفترة ١٩٨٨ - ١٩٩١ على التوالي ، وهذا يؤكد أن الانتاج كان متراجعا بالمعنى النسبي ، اضافة إلى ان اهمية الانفاق على منتجات هذا القطاع كانت ضئيلة حيث شكلت ١.٥٪ من مجمل الانفاق في المجتمع الأردني .

لقد انخفض الطلب العام اثناء الأزمة الاقتصادية لعام ١٩٨٨ نتيجة انخفاض القوة الشرائية وتحديدا للفئات المحدودة الدخل نتيجة انخفاض قيمة الدينار الأردني وكان هذا الانخفاض في الطلب واضحا على منتجات هذا القطاع من قبل الفئات المحدودة الدخل لاعتبار منتجاتها بمعظمها كمالية لكن الفئات ميسورة الدخل والتي اعتادت على الاستهلاك البذخي لم يؤثر ذلك على مستويات الطلب لديها على هذه المنتجات .

ولقد ادى هذا إلى ارتفاع الأرقام القياسية للأسعار . ففي الأثاث والمفروشات ارتفعت هذه الأرقام من ١٠٦.١٪ إلى ١٤٨.٢٪ ثم إلى ١٨٧.٥٪ وفي الأجهزة المنزلية ارتفعت من ١١٣.٨٪ إلى ١٧١.٠٪ ثم إلى ٢٠٥.٩٪ وفي الأدوات المنزلية من ١١٩.٨٪ إلى ٢٠٣.٣٪ ثم إلى ٢٦٤.٢٪ خلال الفترة ١٩٨٨ - ١٩٩٠ على التوالي ، وهذا الارتفاع في الاسعار نابع من انخفاض الانتاج وانخفاض قيمة الدينار التي ادت إلى زيادة نسب التضخم في الأردن ، وإذا كان هذا على الصعيد المحلي فإن ما حصل على الصعيد الخارجي ادى إلى زيادة الصادرات الاردنية من المنتوجات الخشبية من ١.٣٦٦ إلى ٤.٣٤٨ مليون دينار ما بين العامين ١٩٨٨ - ١٩٨٩ ورغم انخفاض هذه الصادرات لعام ١٩٩٠ إلى ٢.٣٩٦ مليون دينار بسبب انغلاق اسواق الخليج أمام هذه المنتجات نتيجة ازمة الخليج وهي من الأسواق المهمة بالنسبة للأردن إلا انها بقيت اعلى من صادراتنا لعام ١٩٨٨ حيث لعب انخفاض قيمة الدينار في زيادة الصادرات إلا ان شدة ازمة الخليج جعلت من هذه الصادرات في ادنى مستوي وصلت عليه عام ١٩٩١ حيث بلغت ٤ آلاف دينار فقط ، وبلغت صادراتنا من مصنوعات السلاسل والحصر والبسط والسجاد وتوابعها ٥.٧٣٥.٣٢٧ مليون دينار لعام ١٩٩٠ ، وبالمقابل فإن انخفاض الدينار ادى إلى الحد من الاستيراد النسبي مع بعض الاجراءات الحكومية التي كانت تصب في هذا الاتجاه حيث ساهم ارتفاع الجمارك إلى ١٢٠٪ تقريبا على منتوجات الخشب في الحد من سياسة الاستيراد اضافة إلى اثر لزمة الخليج وحصار ميناءالعقبة فانخفض الاستيراد من الخشب والمنتوجات الخشبية والفلين من ٨.١٦٦ مليون دينار إلى ٦٩٩ الف دينار أردني ما بين عامي ١٩٨٨ - ١٩٩١ . وبلغت المستوردات من الحصر والسلاسل والسجاد وتوابعها ٣.٦٠٧.٤٧٤ مليون دينار لعام ١٩٩٠ حيث كانت الصادرات اعلى من المستوردات لهذا العام وتراجعت مستوردات الأردن من الأثاث بناء على ما ذكر من ٦.٥٧٢ - ٢.١٦٩ مليون دينار اردني .

جدول رقم «١» يبين عدد المنشآت والعاملين والانتاج لقطاع الادوات المنزلية والاثاث والمفروشات حسب النشاط التجاري لعامي ١٩٨٨ - ١٩٨٩

	١٩٨٨	١٩٨٩	نسبة التغير
١ - عدد المنشآت	١٨١٠	١٨٢٦	٪٠.٩+
٢ - عدد العاملين	٤٩٦٣	٤٧٦١	٪٤-
٣ - القيمة المضافة منها :	١٢.٤٢٨.٠٠٠	١٢.٢٦٨.٠٠٠	٪١.٢-
- عوائد العاملين	٤.١٩٤.٠٠٠	٣.٩٢٣.٠٠٠	٪٦.٥-
	٪٣٤	٪٣٢	
- الاهتلاك	٩٠٥.٠٠٠	٧٣٣.٠٠٠	٪١٩-
	٪٧	٪٦	
- الضرائب غير المباشرة	٣٩٤.٠٠٠	٤٠٥.٠٠٠	٪٣+
	٪٣	٪٣	
- فائض التشغيل «الارباح»	٦.٩٣٥.٠٠٠	٧.٢٠٧.٠٠٠	٪٤+
	٪٥٦	٪٥٩	
٥ - الانتاج القائم	١٨.٥٧٠.٠٠٠	١٧.٧٧١.٠٠٠	٪٤-
٦ - معدل انتاجية العامل	٣٧٤٢	٣٧٣٣	٪٠.٣-
٧ - معدل عدد العاملين في كل منشأة	٢.٧ = ٣ تقريبا	٢.٦ = ٣ تقريبا	-

جدول رقم «٢» يبين الرقم القياسي للانتاج واسعار المستهلك والاهمية النسبية للاتفاق

	١٩٨٨	١٩٨٩	١٩٩٠	١٩٩١	الاهمية بالنسبة للاتفاق
١ - الرقم القياسي لانتاج من منتجات الاخشاب على أساس عام ١٩٧٩ = ١٠٠٪	٪٨٥.١	٪١٠١.٣	٪٧٤.٢	٪٣٧.٣	٪١.٥
٢ - الرقم القياسي لاسعار المستهلك على أساس ١٩٨٦ - ١٠٠٪					
- الاثاث والمفروشات	٪١٠٦.١	٪١٤٨.٢	٪١٨٧.٥		
- الأجهزة المنزلية	٪١١٣.٨	٪١٧١	٪٢٠٥.٩		
- الأدوات المنزلية	٪١١٩.٨	٪٢٠٣.٣	٪٢٦٤.٢		

جدول رقم «٣» بين الايرادات والمستوردات من المنتوجات الخشبية والاثاث

	١٩٨٨	١٩٨٩	١٩٩٠	١٩٩١
١ - الصادرات				
- منتوجات خشبية	١.٣٦٦.٠٠٠	٤.٣٤٨.٠٠٠	٢.٣٩٦.٠٠٠	٠.٠٠.٠٠٤
- مصنوعات السلاسل والحصر والبسط والسجاد وتوابعها .	-	-	٥.٧٣٥.٣٢٧	-
٢ - المستوردات				
- خشب والمنتوجات الخشبية والفلين	٨.١٦٦.٠٠٠	٨.٦٩٦.٠٠٠	٤٤٧.٠٠٠	٦٩٩.٠٠
- حصر وسلاسل ومنتجات البسط والسجاد وتوابعها .	-	-	٣.٧٠٧.٤٧٤	
- اثاث	٦.٥٧٢.٠٠٠	٤.٨١٦.٠٠٠	٦.٤٣٩.٠٠٠	٢.١٦٩.٠٠٠

خاص بقطاع المفروشات
حول ضريبة المبيعات

● وزير المالية السيد باسل جردانة وعد بتنفيذ مطالب الصناعيين في اجتماع تحضيري عقد في وقت سابق بوزارة المالية وعن ابرز نقاط الاتفاق .

● ارجاء تطبيق قانون ضريبة المبيعات على الصناعات الخشبية والالبسة .

● تخفيض الضريبة العامة من ١٠٪ الى ٥٪ على المواد غير الخاضعة الى ضريبة المبيعات .

● توفير الحماية الحقيقية للصناعات الوطنية لحد ادنى هو ٣٠٪ .

● تطبيق نظام الرديات اي دفع مبالغ تعويض مقطوعة للصناعات التي تكون فيها نسبة الحماية منخفضة .

● اعادة النظر بالعقوبات والجزاءات والتي اعترف وزير المالية بانها تستورد اكثر من اللازم .

● اعادة النظر بالرقابة المباشرة والحد من النسبة التي يتقاضاها موظفو الجمارك .

موسى بزلميط - صاحب مفروشات البزلميط

نمتلك الجودة العالية والذوق الرفيع والأسعار المنافسة

الأسواق

■ واكبت الصناعات الخشبية تطور القطاع الصناعي ومبدا الاعتماد على الذات حيث اصبحت هذه الصناعة في مقدمة الصناعات الوطنية الأردنية والتي اصبحت تضاهي الصناعات الأجنبية من حيث الجودة العالية والذوق الرفيع مما ساعد في فتح اسواق خارجية لها .

ومما يلفت النظر ان معظم الصناعيين في هذا المجال هم نخبة من الفنانين الاردنيين فمنهم الرسامون ومنهم مهندسو ديكور عكسوا فنونهم ومواهبهم على صناعتهم وزخرفتها واضافة الناحية الجمالية الملفتة للانظار .

ومن هؤلاء الصناعيين السيد موسى بزلميط. صاحب مفروشات بزلميط ذات الذوق الرفيع الذي تحدث عن هذه الصناعة فقال :

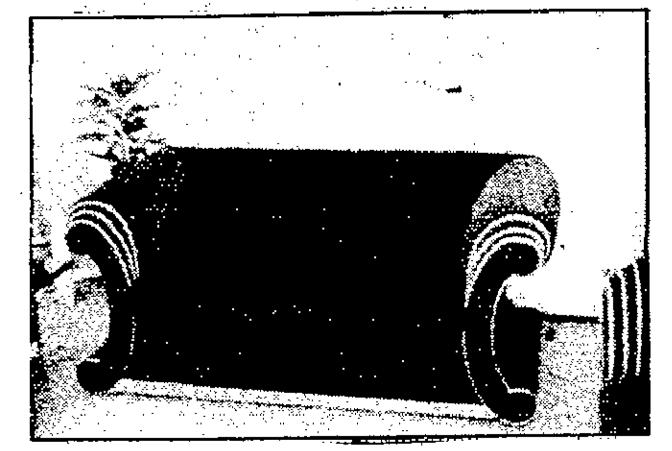
لقد وجدت الصناعة المحلية اقبالا متزايدا من المواطنين واصبحت تغطي السوق حاليا ولكنها لا تستطيع ان تضارب على المستورد والأسباب عديدة فمن الناحية الفنية اصبحنا نضاهي المستورد بكثير ولكن المشكلة في نسبة الجمرك واشار السيد موسى أن حديث الساعة لدى الصناعيين والتجار ضريبة المبيعات وهذه الضريبة ستخفض نسبة الجمرك على المستورد وبالتالي ومع فرض الضريبة سيصبح المستورد موازيا باسعاره للمحلي وهنا سيلجا المواطن للمستورد اضافة إلى التعقيدات التي تؤثر على الانتاج وعلى المبيعات ايضا بارتفاع الكلفة فالتاجر سيضطر لرفع الأسعار تحت ضغوط الضريبة وبالتالي سيضطر المستهلك لاعادة النظر في الشراء فيصبح التاثير واضحا على المبيعات .

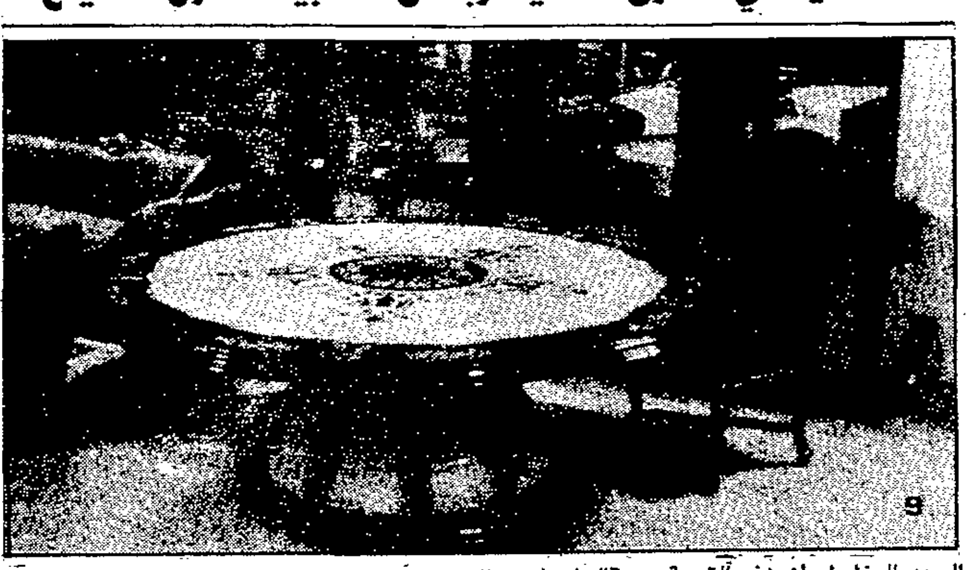
وردا على التهمة الموجهة للمحلات الكبيرة ذات الجودة العالية بغلاء اسعارها اجاب السيد البزلميط بان هذه التهمة ليس لها اساس من الصحة فمن يجرب صناعتنا يجد بان كلفة المواد الخام عالية جدا وخصوصا المواد التي تستعمل في الـ Finishing .

واهاب السيد البزلميط بالمسؤولين لتشجيع الصناعات المحلية وإلغاء الجمارك على المواد الأولية والتي تستخدم في التصنيع ودراسة الأسعار جيدا قبل التخمين الجمركي

وقال إن شعورنا كتجار مهتمين بالربحية وفي بلدنا يؤثر في الحقيقة على انتاجنا وبشكل شخصي لم اتعرض له من قبل علما بأنني كنت خارج الوطن كتاجر ومصنع ايضا لمدة عشرين عاما لم ادفع خلالها اي نسبة جمرك وكانت التسهيلات المقدمة لنا كبيرة إلا اننا آثرنا على انفسنا الاستثمار داخل وطننا لدعم الصناعة الوطنية .

ولتوفير العملة الصعبة





ارتفاع الجمارك وتعقيدات فحص العينات تعيق الصناعة الوطنية

مصنعنا يغطي السوق المحلية وبعض الطلبيات لدول الخليج

واشار السيد موسى إلى بعض التعقيدات التي يتعرض لها التجار المصنعون ومنها فحص العينات التي يستوردها المصنع في دائرة المواصفات والمقاييس ويطلب من صاحب العينة اخذها إلى مكاتب العقبة وبعد عدة أيام يعود ليأخذ النتيجة وهذه العملية تاخذ وقتا اضافة إلى كلفة شحن العينات إلى العقبة وهذه واحدة من التعقيدات المتلاحقة والتي نتمنى على المسؤولين تسهيلها حتى نستطيع ان نخدم صناعتنا الوطنية على اكمل وجه .

واضاف السيد موسى بان المظاهر الشائعة في بلدنا عدم الثقة بالصناعة الوطنية للمغامرة بامتلاك الاثاث المستورد وللاسف لا زلنا نعيش تحت وطاة المظاهر المستوردة واصحابها هم ذوو النفوس الضعيفة واكد السيد البزلميط باننا نشعر كتجار ومصنعين بالضيق في بعض الأحيان مما نواجهه من عقبات فلقد عدنا إلى وطننا لنجد اقتصادا حرا نستثمر فيه اموالنا ولكننا وجدنا بان الحلقة تضيق حولنا فلقد تحمل التاجر الكثير منذ عام ١٩٨٩ ابتداء من هبوط سعر الدينار وانتهاء بحرب الخليج واثرها على اقتصادنا لذا اصبح التاجر لا يستطيع وضع خطة او عمل برمجة لدخله او استثماره نتيجة لاقرار بعض الضرائب المفاجئة للمصنع وللتاجر عدا عن الضرائب التي ندفعها على كل فاتورة من ضرائب جامعة وضرائب امانة عمان (مسقفات) .. الخ ، والاهم من كل هذا عدم وجود اية حماية على المصانع الاردنية اضافة لانعدام التنسيق بين الدوائر الرسمية مثل الدفاع المدني ووزارة العمل وامانة عمان .

وحث السيد البزلميط في ختام حديثه ، المستهلك على ضرورة مقارنة الاسعار مع المستورد ولا يغره المظهر فلدينا جودة عالية وذوق رفيع وينصف سعرالمستورد إذا قيس بنفس المواصفات . واشار السيد موسى بزلميط إلى ان مصنعه يغطي الأسواق المحلية ويصنع بعض الطلبيات لبعض دول الخليج وضمن الظروف الحالية لن نستطيع فتح مصنع آخر خارج البلاد ولقد صممنا فرش اكثر من قصر وفيلا غاية في الاتقان والذوق الفني العالي ونتمنى ان تصل صناعتنا إلى الدول الأوروبية .





مدير معرض ابناء زهير عبد الحق للمفروشات

مازن عبد الحق : "خياطة البرادي" في الأردن تمتاز بدرجة عالية من الذوق الرفيع

■ قال السيد مازن عبد الحق مدير معرض ابناء زهير عبد الحق للمفروشات ان الصناعة المحلية اصبحت تضاهي الصناعة الاجنبية وهي محسنة عما كانت عليها سابقاً ، كما وتتميز صناعتنا المحلية بجودتها العالية وبسعرها المعقول مقارنة بنوعية المواد الاولية الداخلة في الصناعة كالخشب والدهان المستعمل .

وحول مدى تاثر سوق المفروشات بازمة الخليج قال السيد عبد الحق ان نشاطنا قد توقف اثناء تلك الفترة وبقي اعتمادنا على (زبائن) المحل المعروفين لديهم حيث ان التوسع في مجالنا في تلك الفترة كان بمثابة مخاطرة لنا مشيراً الى ان الشركة تعاملت مع اسوق الخليج وامريكا ولبنان .

وحول امكان قيام مدرسة فنية تعنى بالمفروشات اجاب السيد عبد الحق ان خياطة البرادي اتت في البداية من لبنان والشام ومن ثم تمت ممارستها في الاردن وتم تطويرها من خلال الاحتكاك بانواق الصناعات الاوروبية الى ان وصلت خياطة البرادي عندنا الى درجة رفيعة واصبحت تمتاز بذوقها الخاص .

وعن رايه في ضريبة المبيعات في حال تطبيقها اوضح السيد عبد الحق انه لايؤيدها خاصة انها تؤدي الى ارتفاع الاسعار وبالتالي سينعكس ذلك على المواطن الذي لن يتحمل ارتفاع الاسعار وبالتالي سينعكس ذلك سلبيا على مبيعاتنا .

كما وطالب السيد عبد الحق بتخفيض نسبة الجمارك المفروضة على المواد الاولية التي تستخدم في صناعة المفروشات والتي تصل في بعض الاحيان الى ٣٠٪ خاصة ان صناعتنا المحلية بحاجة للدعم والتطوير لتصبح رائدة في هذا المجال .



فريد بطشون

خفضنا أسعار البياضات والمخدات واللحف والشراشف والحرامات - تعاطفا مع إخواننا العائدين

■ لقد اثرت ازمة الخليج على السوق الاردني بشكل عام مما ادى الى ركود البضائع المستوردة والمحلية وقد اكد هذه المقولة معظم التجار في مجال المفروشات وغيرها مما يختص بامور المنزل من سجاد والكترونات الا ان السيد فريد بطشون مدير عام شركة فديد بطشون وشركاه كان له راي مغاير عن بقية التجار فقد اكد السيد بطشون بان ازمة الخليج اثرت عليه تاثيرا ايجابيا لان معظم العائلات التي عادت الى ارض الوطن من المغتربين كانت تنقصها بضاعتنا فنحن نتعامل مع البياضات والمخدات واللحف والشراشف والحرامات وهذه الاشياء تعتمد عليها كل اسرة وبالتالي كان الاقبال على هذه الاشياء كبيرا جدا ومع اننا خفضنا اسعارنا شعورا منا مع اهلنا واخوتنا العائدين الى وطنهم علما بان ٩٠٪ من بضائعنا مستوردة ونشعر بان التعرفة الجمركية مناسبة جدا لبضائعنا

وقد انخفضت الكلفة وبالتالي خفضت الاسعار وهذا في مجال تجارتنا فقط ولا اتحدث نيابة عن زملائي التجار في المجالات الاخرى ولكن بالمقابل هناك اشياء اخرى نتاجر بها مثل الزهور الصناعية وقد ارتفعت التعرفة الجمركية عليها بنسبة ١٠٠٪ بينما كانت ٢٨٪ وهذا فرق كبير جدا علما بان هذا الصنف من الزهور لا يصنع في الاردن وهي تدوم اكثر من الزهور الطبيعية ويعاد تجديدها عدة مرات ونحن نتحمل هذه الكلفة نظرا للاقبال على هذه السلعة ولا يوجد لها منفس في الصناعة المحلية واصبحنا نعتبرها من الاساسيات للمنزل لذا نتمنى على المسؤولين اعادة النظر في التعرفة الجمركية لهذه السلعة فقط .

لا مدرسة جمالية خاصة بالسوق المحلية

الذوق الأردني في الأثاث يعتمد الجمع المتوازن بين "القديم / الحديث" و "الشرق / الغربي"

الأسواق

■ تعتبر صناعة المفروشات من الصناعات المهمة لحياتنا اليومية فالمفروشات تعني البيت المريح الذي يحمل لمسات مريحة للإنسان لمكان معيشته ومع تطور التكنولوجيا الصناعية تطورت هذه الصناعة واصبحت تحمل تغييرات في الديكور تعكس الحالة الاجتماعية والاقتصادية لاهل البيت واصبح البيت الحديث بسيطا وانيقا وله طابع خاص يحمل الديكورات الانيقة والملاحظ بان صناعة المفروشات المحلية اصبحت ملفتة للنظر في الاونة الاخيرة بلمساتها القديمة الحديثة ذات الطابع الشرقي العصري وقد جاءت هذه اللمسات على ايدي كفاءات اردنية شابة اعطت صناعة المفروشات الاردنية طابعا خاصا فنجد اليوم ان الجلسة العربية تطورت بحيث اصبحت تخضع لذوق الصنع الاردني بفنه وذوقه والتي تعتمد على النقش اليدوي احيانا وعلى الرسومات اليدوية على الخشب وبالوان تناسب كل الاذواق مما يضفي اللمسات الفنية الرائعة على جو البيت بشكل عام وتضفي عليه ايضا مزيدا من الراحة النفسية مع اناقة عصرية لكل الفئات العصرية وفيما يتعلق بالمتانة يمكن القول ان معظم المصنعين الاردنيين يعتمدون على الاخشاب الطبيعية في صناعتهم مثل البلوط الزان السويدي الماهوجني والتي تتحمل الاستعمال الطويل والثقل الزائد وتتناسب مع استعمالات المجتمع المحلي .

اما الاخشاب المصنعة من خشب الورد والرمان فهي مرتفعة الثمن ومع ذلك نجد ان الفنان الاردني موسى البزليط وبصفته مهندسا للديكور قد استخدم هذه الانواع بشكل جميل ودقيق وبصناعة يدوية متميزة ملفتة للانظار والزائر لمعرضه يجد بعض الصور لبعض القصور والفلل التي تفنن في فرشها وترتيبها وهناك ايدي شابة مثل المهندس محمد الجقه في عشتار الذي تشاهد عنده النقش على النحاس والخشب وعمل المشربيات الاسلامية القديمة ونفتخر بصناعتنا ايضا التي حملت القديم الحديث واضافت عليه روح العصر «المودرن» وهناك بعض الكماليات مثل الزهور والثريات وحتى هذه الكماليات اصبحت من صناعتنا المحلية وزيادة في الذوق الفني نجد السجاد محليا والرسومات اليدوية ولا يغيب عنا اهمية الاكسسوارات التي تضيف خصوصية مميزة على ديكور المنزل كالمرايا ووحدات الاضاءة واللوحات الفنية والتحف فهذه المكملات تعطي نوعا من الحركة لهذه القطع الجامدة من الاثاث ونجد ان قطع السجاد الجميلة المتناثرة على ارضيات متناسقة معها من حيث اللون وتعطي جمالا اكثر وفخامة إلى المنزل مع أن بعضها مرتفع السعر ولذا يتحول بعض الناس إلى شراءالموكيت ونحن كشرقيين نتميز عن غيرنا بان اثاثنا في معظمه يدوي يدخل فيه عناصر متعددة كالزخرفة والصدف والنحاسيات لذلك فان الاثاث الشرقي هو بمثابة تحف فنية وذو قيمة عالية مختلفا عن مواصفات الأثاث ونجد أن هذا الإختلاف ينعكس على القياسات لقطع الأثاث ولكن التطور الذي طرا على صناعة الأثاث جعل الكثير من الناس يفضلون الموديلات الغربية مع دمجها بلمسة فنية شرقية اي مزج الحديث بالقديم وهذا النوع نجده عند الاندلسية فالإسم يدفعك لتشاهد ما لديهم من ذوق وفن جميل فهي فن للعمارة الداخلية والاثاث وتعتبر من الشركات الحديثة في مجال المفروشات . ومما يدعو للفخر ايضا بالذوق المحلي الرفيع أن معظم الأجانب الموجودين داخل الاردن يقبلون على الصناعة المحلية بشكل كبير وهم معجبون بهذا اللون الجديد حتى أن بعض الطلبيات تاتي من الخارج ولكن تبقى امكانية التصدير قليلة وذلك لندرة الايدي الفنية العاملة وارتفاع كلفة المواد المستخدمة في الزخرفة الفنية والاضافات الجمالية لهذه الصناعة .

واحدث اتجاه في عالم الديكور اليوم هو استخدام الستائر المصنوعة بايدي فنانين اردنيين والستائر تضيف على غرف البيت الرومانسية والهدوء والاناقة والجمال وقد زاد عدد المصممين الاردنيين في هذا المجال واصبح لهم بصمات واضحة في تصاميم الستائر ولكل الاذواق وقد جاءت التصاميم الجديدة بعضها حديث وعصري وبعضها الآخر كلاسيكي رومانسي يجمع بين روح العصر والطراز الكلاسيكي وهذا ما نجده في اكثر من معرض مثل معرض ابناء زهير عبدالحق وطيلوني وبطشون الذي نجد عنده اروع الستائر الدانتيل والتي تصلح لتزيين حجرات البيت والاكثر من ذلك اصبحت الستارة اليوم متعددة الاغراض وتعتمد على الذوق الفني الرفيع ،

فمصممو الديكور يميلون إلى التفريغ والتغيير وهو ما يتماشى مع روح العصر ويعطي لكل غرفة طابعا مميزا وهذا التفريغ لا يضر بجمال المنزل وتناسقه وعلى العكس فهو يعطيه طابعا متميزا تتناغم فيه الوان المفروشات والسجاد والجدران ويعود ذلك إلى الفن الممزوج بالذوق .

كيف تحافظين على أثاثك ؟!

● إذا اردت تنظيف فرشاة الكنس من الأوساخ العالقة بها اغسليها أولا بالماء البارد المضاف إليه الملح ثم في محلول من الماء الفاتر والصابون وعلقيها في الهواء الجاف .

● لإضافة اللمعة إلى السجاد والموكيت ضعي ملعقة ملح وملعقتان خل في لتر ماء وبدعك بها السجاد ويترك ليجف .

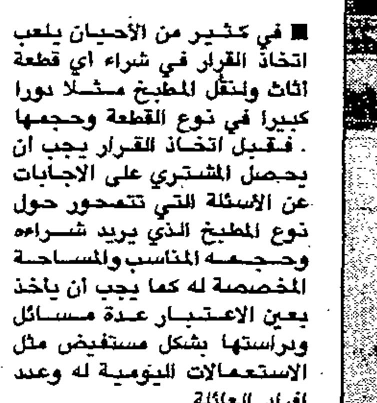
● إذا اردت تنظيف اطر الصور المهملة من الغبار استعملي ماء البصل ويكون ذلك بغلي ماء البصل لمدة ٢٠ دقيقة ثم يصفى ويبرد ويستخدم .

● المفروشات المصنوعة من الحرير لا تنظف بالماء والصابون لانه يترك اثرا على الاقمشة الحريرية وإنما ينظف بمواد خاصة توجد لدى المحلات التجارية وذلك برشها على مكان البقع وازالتها بفرشاة ناعمة .

● لإزالة العلكة الملتصقة بالمفروشات والملابس يوضع عليها قطعة من الثلج لمدة ربع ساعة فتتقلص وتزال بابسط الطرق .

● لإزالة الصدا عن قطعة الرخام او المعدن ادعكي مكان الصدا بالملح والليمون واغليه جيدا حتى لا يؤثر حامض الليمون على سطح القطعة

صناعة المطابخ الأردنية .. جودة متميزة وذوق رفيع



■ في كثير من الأحيان يلعب اتخاذ القرار في شراء اي قطعة اثاث ولنقل المطبخ مثلا دورا كبيرا في نوع القطعة وحجمها . فقبل اتخاذ القرار يجب ان يحصل المشتري على الاجابات عن الاسئلة التي تتمحور حول نوع المطبخ الذي يريد شراءه وحجمه المناسب والمساحة المخصصة له كما يجب ان ياخذ بعين الاعتبار عدة مسائل ودراستها بشكل مستفيض مثل الاستعمالات اليومية له وعدد افراد العائلة .

فالمطبخ هو اهم ركن من اركان المنزل وشراء اجهزته واثاثه من مسؤولية كافة افراد الاسرة وعلى راسهم ربة البيت كونها المعنية الاولى في استخدام تلك الاجهزة لذلك فان اتخاذ قرار عاجل لشراء اجهزة واثاث المطبخ سيؤدي على الأغلب إلى نتائج اما سلبية او انها لا تلبي ذوق صاحب القرار اوالمشاركين .

ومن الملاحظ ان نماذج وموديلات متعددة من المطابخ تعرض حاليا في الاسواق المحلية لذلك يجب ان يقوم الشخص اولا بالقاء نظرة تفحصية على كل هذه الموديلات والتعرف عن كثب على مواصفاتها وميزاتها ومن ثم يكون في ذهنه الصورة التي يريد ان يكون عليها مطبخه ومن ثم عرض هذا التصور على مهندس ديكور متخصص ليقوم بدوره بوضع التصميم المناسب وبالتالي تنفيذه داخل المنزل بعد ان يتم اختيار نوعية الخشب الداخلية في صنعه وقد ابتكرت بعض الشركات الأردنية في تصنيعها للمطابخ موديلات حديثه تتناسب واستعمالات المجتمع المحلي من حيث الجودة والمتانة والسعر المناسب ولكن المستهلك الأردني لا زال يقع في خطأ الأسماء فمثلا المطبخ الأمريكي ليس امريكي الصنع انما هي صناعة اردنية ١٠٠٪ ويقدم تصماميم حديثة على الكمبيوتر حسب المساحة المطلوبة وجوايكو أيضا صناعة اردنية لذا اصبحت صناعةالمطابخ على مستوى عال من التصنيع المحلي يضاهي المطابخ الاوروبية وتتحدى الأسواق العربية حيث لا يوجد لها مثيل .



في مسائل الاثاث والديكور واستغلال الفراغات المنزلية

التوعية الجمالية تضمن المواءمة بين الصناعة المحلية والذوق العام

الاسواق

■ لعل المعادلة السحرية التي تتحكم في نظرية الديكور الداخلي للمنزل وعملية تاثيثه خشبا وسجادا هي معادلة المساحة .. اي الاستخدام الأمثل للفراغ المتاح للفرش والديكور .

صحيح ان هذه النظرية لا تتحكم بالمنزل الاردني بنفس القوة التي تتملك بها مصممو الاثاث والديكور في اوروبا او اليابان ، نظرا لاتساع غرف المنزل في الأردن بشكل عام ، إلا ان طريقة استخدام الفراغات تبقى هي الأساس الذي يوصف معه تاثيث المنزل بانه محكوم للذوق او انه عشوائي .

إن اكثر ما نعاني منه في الشقق الكبيرة المرفهة او الفلل هو رغبة بعض اصحابها بان يملاوها بحشد كبير من التحف واللوحات وقطع الاثاث التي ربما لا يجمع بينها اي نسق وهنا - كما تقول احدى اشهر مصممات الديكور بالسوق المحلية - نجد انفسنا بمواجهة مشكلة معقدة : كيف نرضي صاحب المنزل الذي يعتز كثيرا بحشد الاثاث والتحف التي جمعها ، نرضيه دون أن نفقد الديكور جماليته وقدرته على الإدهاش ، وفي النهاية - كما تقول - نضطر لان نجعل من التنازل عملية مشتركة نصفها على حساب الارموني ونصفها على صاحب المنزل المعتز بما دفعه وجمعه من مختلف انحاء العالم .

إن عملية التوعية الاعلامية والجمالية بالنسبة للاثاث والديكور هي مسالة في غاية الاهمية كونها هي وحدها التي تضمن المواءمة بين الصناعة المحلية والذوق العام وتضمن تطوير الجانبين معا بشكل متناسق وباقل التكاليف وباعلى درجات الجمالية .

السجاد الأردني منافس قوي لسجاد الدول المجاورة

زياد عبد القادر
مدير عام عالم السجاد

■ للسجاد الاردني حاليا بات سجادا منافسا للنوعيات الاخرى من السجاد في البلدان المجاورة ، هذا ما أكده السيد زياد عبد القادر مدير عام عالم السجاد / وكلاء الشركة الاردنية للسجاد والتي تعد اقدم شركة محلية للسجاد في الاردن .

واضاف السيد زياد عبد القادر ان للسجاد الاردني اسواقه الخارجية في كل من روسيا وتونس والسودان واليمن على سبيل المثال لا الحصر ، آخذين بعين الاعتبار السعر والجودة كعاملين منافسين ، حيث اوضح ان ما يميز مصانع السجاد في الاردن مقدرتها على انتاج السجاد بمختلف النوعيات وتبعا لنوع الخيط المستخدم يختلف السعر .

واضاف السيد عبد القادر ان ما يساعد السجاد الاردني المصدر في منافسة الاصناف الاخرى اعفاؤه من الجمارك وهذه تمثل خطوة جيدة من قبل دائرة الجمارك في حمايتها للمصنوعات الاردنية وخاصة السجاد منها .

ويرى السيد عبد القادر ان سوق السجاد لم يعد يرتكز في مبيعاته على فصل الشتاء بل يماثله ايضا فصل الصيف بنسبة اقل حوالي ٣٠٪ فقط ، فالسجاد لم يعد من الكماليات بل اصبح من اساسيات الاثاث في ايامنا هذه .

واوضح ان ضريبة الاستهلاك التي يدفعها تاجر السجاد عالية نسبيا حيث ان دائرة ضريبة الدخل تتقاضى نسبة ٢٥٪ اي (٢٥٠) دينار عن كل شاحنة محملة بقيمة ١٠٠٠ دينار .

وعن مدى تاييده لضريبة المبيعات التي هي حتى الان غير واضحة ومحسومة لتجار السجاد قال : " لا اؤيدها لان الضرائب بكافة انواعها يتحملها المستهلك اولا والتاجر ثانيا اما المصنع فهو المستفيد الوحيد كونه لا يتحمل اي جزء منها " .

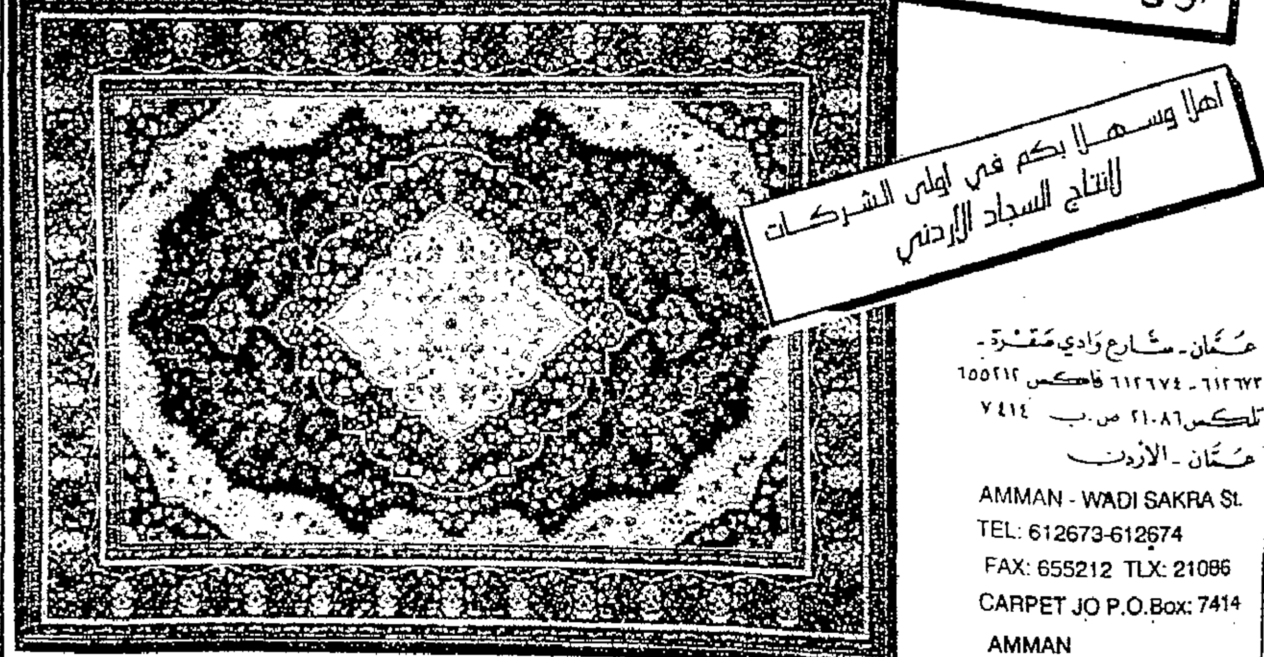
وتساءل السيد عبد القادر في النهاية عن انتقاص الالية التي يتم بها حماية الصناعة المحلية ، فالجمارك المفروضة والتي تصل الى ١٥٥٪ على الموكيت والسجاد خطوة جيدة لحماية السجاد المصنع محليا الامر الذي يتوقع ان يقابله القدرة على تلبية وتغطية حاجة البلد من المواد الخام وكافة مستلزمات هذه الصناعة الضخمة !!!

كما انه يلزم مراقبة المصانع من حيث الجودة ومدى التزامها بالمواصفات الفنية من قبل المسؤولين .









سفيان بركات : صناعة المفروشات تطورت سريعا فى السنوات الأخيرة

■ بركات للمفروشات يتميز بذوق رفيع في الصناعة الاردنية .. وعن هذه الصناعة تحدث السيد سفيان بركات فقال : إن صناعة المفروشات تطورت تطورا سريعا ولا ابالغ إن قلت انها قد تنافس الدول المتقدمة والتي لها باع طويل في هذا المجال من ناحية الجودة والاتفاق وحسن التنفيذ والاداء علما بان ازمة الخليج قد اثرت تاثيرا سلبيا على دول العالم بشكل عام ولم تخص جهة او اقليما معينا ومع الأسف لم نستطع فتح اسواق جديدة لمصنوعاتنا وكنا عاجزين عن فتح أسواق خارجية قبل ازمة الخليج فكيف اثناء هذه الازمة وبعدها لذا نشعر بان الصناعة الاردنية قد طورت نفسها بنفسها في هذا المجال واصبحت رائدة خاصة في مجال المفروشات ولكنها لا يمكن أن تنافس الآن الاسواق الخارجية لعدة اسباب وهي كثيرة ولا مجال لتعدبها في الوقت الحالي لان وراءها معوقات كبيرة ولا بد من حلول لإزالتها .

واضاف السيد بركات اننا نؤيد انواقنا المتميزة تاييدا مطلقا إلا اننا في بعض الاحيان يصعب تنفيذ بعض الافكار الجمالية والتي تعتمد على الذوق الفني المحلي ولكن عدم توفر الإمكانات الداخلية لدعم هذه الصناعة .

وايد السيد سفيان بركات اعفاء المواد الخام من الجمارك والتي طالب بها معظم التجار والصناعيين من اصحاب محلات المفروشات واشار بقوله انا شخصيا اؤيد هذا الإعفاء لتجار المفروشات حتى نتمكن من خفض التكاليف وبالتالي فتح مجالات جديدة وإذا بقيت الحال كما هي فإننا لن نستطيع ان تنافس العالم الخارجي لاننا سنبقى نستورد معظم المواد الاولية وهي خاضعة لرسوم جمركية مرتفعة وإذا ما اردنا تطوير الذوق الرفيع والجودة العالية تطلب من المسؤولين والجهات المعنية بهذا الموضوع فتح المجالات لتطوير ودعم هذه الصناعة

مؤكدا انها الرائدة على مستوى العالم العربي

م. رجائي طهبوب : صناعة المطابخ الأردنية متفوقة وتغطي السوق المحلية

الاسواق :

■ يعتقد المهندس رجائي طهبوب مدير عام شركة طهبوب للمطابخ بان الصناعة الاردنية وخاصة المفروشات تطورت ولكن ليست بالشكل والحجم المطلوبين والسبب يعود للمعوقات الكثيرة التي تعترض تطور الصناعة المحلية واهمها التكلفة العالية للمواد الخام ونسبة الجمارك المفروضة عليها وهي الاساس في الصناعة بشكل عام .

والنقطة الثانية عدم وجود مدارس فنية متخصصة لتدريب الكوادر العاملة في هذا المجال اضافة الى معوقات التصدير ومنافسة الاسواق العالمية ، والسوق الاردني في هذا المجال لا يستطيع ان ينافس الاسواق الاخرى كما ان الظروف الاقتصادية في الدول المجاورة تلعب دورا مهما في فتح اسواق للتصدير والمعروف بان الوضع الاقتصادي لاي دولة اصبح يرتبط بالوضع السياسي بشكل عام مما اصبح يؤثر تاثيرا فعليا على الوضع الاقتصادي الداخلي والذي بدوره ينعكس سلبيا على تطور الصناعة المحلية .

وعن الذوق الفني الاردني في تصميم المطابخ اكد السيد رجائي باننا في السوق الاردني نعتمد على التصاميم المقتبسة من عدة دول ونضيف اليها ما يحتاجه مجتمعنا المحلي من تصاميم تتناسب وعاداتنا وتقاليدنا في الاستعمالات المختلفة للمطابخ لنستطيع ان نغطي الاحتياجات المحلية كفايتها من صناعتنا وبدون تناسب مع مجتمعنا الشرقي .

واشار السيد طهبوب الى ان شركة طهبوب للمطابخ تقدم خدماتها منذ خمسة عشر عاما وجزء من انتاجها تجميع والجزء الاخر تصنيع .

نطالب بإزالة المعوقات للمنافسة في الأسواق الخارجية

وطالب السيد رجائي طهبوب المسؤولين والقائمين على عملية التخمين في الجمارك تخفيض الجمارك على المواد الخام حيث أن جميع المواد الخام اتي تستعمل في الصناعات الخشبية بشكل عام تصل نسبة الجمارك عليها لغاية ٥٠٪ لذا فنحن نطالب بتخفيضها ووجود حماية للصناعة فالمصنع ليس لديه اية حماية كما ان اعفاء المواد الخام تعطينا افضل انتاج لان التاجر عندما يحصل على هذا التخفيض يستطيع ان يستخدم افضل انواع المواد الخام لصناعته لذا فهو يعطينا افضل انتاج واعلى جودة للصناعة الاردنية والتي تعمر لفترة طويلة والتي تجعلنا تصدر بضاعتنا للخارج وتنافس الدول الكبرى في صناعتنا وبهذه الحالة ايضا لن نسمح لاي صناعة ان تدخل للسوق الاردني تحت اي ظرف - علما باننا الان ننافس الصناعة الاوروبية والعربية وللعلم فقط فإنه لا توجد اي صناعة في اي دولة عربية تنافس صناعة المطابخ الاردنية ونحن لا نطلب سوى ازالة المعوقات حتى نعطي صناعة متفوقة وليجاد اسواق خارجية ونحن على استعداد ان نغطي السوق المحلي خلال خمسة عشر يوما وحتى نستطيع ان ندخل الاسواق الخارجية يجب ان يكون لدينا سوق قوي وبذلك تنعكس الربحية البسيطة ونستطيع ان نفتح اسواق تصديرية جديدة .

ومع اننا نعيش الان في اجواء تشجيع الصناعة الاردنية لذا فنحن نشجع جميع فئات الدخول لاقتناء مطابخنا لان اسعارنا تناسب كل الفئات مع الجودة العالية في التصنيع .

الخبراء : ديكور المنزل انعكاس لشخصية صاحبه

■ القاعدة المشتركة التي تجمع مهندسي الديكور في العالم هي الإيقاع والتوازن والانسجام . ومنهم من يؤمن بان للديكور موضة كموضة الازياء ومنهم من لا يؤمن بذلك ولا يكتفي بهندسة البيت من داخله وزخرفته بالأشياء الجملية المتناسقة . بل يمزج الماضي والحاضر ويجسر بين القديم والحديث وبين الحي والجامد وبين المتحرك والساكن .

والكثير من مهندسي الديكور يؤمنون باهمية معرفة مزاج وطباع صاحب البيت قبل البدء في اعداد ديكوراته ومفروشاته ، فالبيت هو مرآة صاحبه ودور مهندس الديكور هو فهم شخصية الزبون لوضع الاطار العام . اما التفاصيل الصغيرة فهي من خاصة المهندس لانها تفجر ما عنده من فن وابداع وتاتي تلقائيا بعد الخطوط العريضة للمشروع .

ويفضل بعض مهندسي الديكور التعامل مع الاشياء الموجودة لانها تزيدهم معرفة باصحاب الدار ونابعة من قاعدة مرئية فلولا المقاعد القديمة الموروثة في البيت او الطاولة الثمينة او اللوحات القيمة والسجاد وغير ذلك لاضطر مهندس الديكور إلى طرح المزيد من الاسئلة للتعرف إلى الأشخاص واقناعهم ببرنامج ما كما ياخذ بعض المهندسين باسلوب المزج بين طرازين او اكثر لان المزج يتطلب ذوقا ومعرفة بتاريخ القطع التي نمزجها

"جوايكو" .. صناعة محلية بجودة عالية تضاهي مثيلاتها المستوردة :

نجيب قبعين :

صناعة المفروشات في الاردن اصبحت تنافس اكبر الشركات في العالم

حرصت الشركة الاردنية للصناعات الخشبيه (جوايكو) على تقديم مصنوعات ذات جودة عالية للسوقين المحليه والعربيه مما ساعدها في احتلال المركز الاول في مجال اختصاصها ليس في الاردن فحسب بل على صعيد الشرق الاوسط وقد اشتهرت منتجات جوايكو بالجودة العالية والسعر المعتدل ومضاهاة المنتوجات المماثلة المستوردة من اوروبا وامريكا .

وتعتبر جوايكو من الشركات الفنية حيث تاسست منذ ١٦ عاماً اكتسبت خلالها الخبرة التي مكنتها من ابتكار مجموعة رائعة من افضل المطابخ الحديثه وغرف النوم والاثاث المكتبي حيث امتازت بافضل التصاميم والمواصفات العالميه المعدلة لتناسب منطقة الشرق الاوسط وتصنع من الخشب الطبيعي لضمان المتانه والقوة . خلافاً للمستورد المصنوع من الواح الخشب المضغوط .

وفي هذا المجال اكد السيد نجيب قبعين رئيس مجلس الادارة ومدير عام الشركة بان الصناعات الخشبية وخاصة المفروشات منها قد تطورت كثيراً في الاردن واصبحت تنافس اكبر الشركات في العالم من ناحية الجودة والذوق الفني والتصنيع ، واشار السيد قبعين بان بداية التاسيس كانت صعبة ولكن نسبه الجمارك كانت اقل مما هي عليه الان مما دفعنا لتطوير هذه الشركة ومع ذلك كان المواطن يفضل المستورد وكثرت المحلات التي تبيع المستورد وفي الثمانينات استدركت الحكومة الوضع وشعرت بكساد الصناعة الوطنية فعملت على رفع نسبة الجمارك على البضائع المستوردة وكانت احدى النقاط الهامة التي اعطتنا القوة في الاستمرار والنقطة الاهم في عام ١٩٨٩ عندما منعت الحكومة استيراد الاثاث واعتبرته من الكماليات ولمدة سنة وحتى عندما فتحت باب الاستيراد مرة اخرى رفعت نسبة الجمارك الى ١٢٠٪ وخلال فترة منع الاستيراد تشجعت الكفاءات لفتح باب الصناعة الوطنية وقد ساعدها في ذلك انخفاض قيمة الدينار في ذلك الوقت وارتفاع قيمة العملات الاجنبية مما ساعد في ارتفاع اسعار المستورد وهذه العوامل ادت الى التنافس على التصنيع المحلي والجودة في الصنع مما جعل الصناعة المحلية تنافس الصناعة الاوروبية كما ان الحماية الجمركية التي وفرتها الحكومة في ذلك الوقت ساعدت في تطوير الصناعة المحلية .

وتحدث السيد قبعين عن ضريبة المبيعات فقال لهذه الضريبة سلبيات كثيرة واهمها هروب الكفاءات الاردنية للخارج حيث الاستثمار الحر اضافة الى ان ضريبة المبيعات ستفرض على الشركات الكبيرة وبالتالي ستضطر هذه الشركات لرفع اسعارها مما يساعد على انخفاض نسبة المبيعات وبالتالي كساد بضائع هذه الشركات واضاف السيد قبعين اذا كانت ضريبة المبيعات ستعمل على تخفيض الجمارك على البضائع المستوريه ومساواتها بالبضائع المحلية فانها ستشجع على زيادة الاستيراد وتخفيض الانتاج المحلي مما يؤثر على الصناعة الوطنية والتي اصبحت مفخرة لنا كبلد نام .

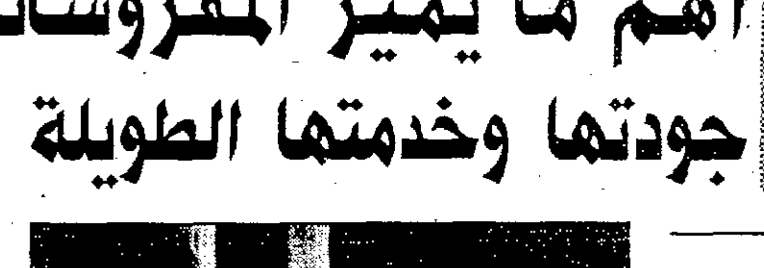
ولاننسى بان معظم الصناعات المحلية من تصنيع النجارين الصغار وهذا سيدفعهم لإهمال صناعتهم مما يؤثر على مستقبل صناعة المفروشات بشكل عام .. وعن الاسواق الجديده لمنتجات جوايكو اشار السيد نجيب قبعين بان ازمة الخليج اغلقت اسواق الخليج العربي في وجه منتجاتنا فقد كانت هذه الاسواق تاخذ نصف مبيعاتنا وتشكل حوالي ثلاثة ملايين ونصف مليون دينار خلال السنه لذا عملنا على فتح اسواق بديلة مثل اسواق روسيا – عمان وليبيا وحتى امريكا وقد قمنا بدراسة واسعة للسوق الامريكي وكانت النتائج تشير الى صعوبة التصدير الى الاسواق الامريكية لذا يبقى الاعتماد الكبير لنا السوق المحلي والتصدير يشكل ٥٪ فقط من بيعاتنا لذا نعتبر ان نسبة المبيعات جيدة .

وعن الذوق الفني في تصميم مفروشات ومطابخ جوايكو اشار السيد قبعين الى ذلك بقوله لقد بدانا بافكار من اوروبا وبالتحديد من الدنمارك ثم عملنا على دراسة اذواق المجتمع وحاجة الناس وطورناها بحيث تخدم سكان المنطقة وتعطي الطابع الشرقي وبنفس الوقت نحافظ على جودة صنفنا ومستقبلاً نتمنى على المسؤولين ان يعيدوا النظر في ضريبة المبيعات لاننا كتجار ومصنعين لانؤديها لاننا سنعمل على تخفيض مستوى النوعية التي ننتجها حتى نستطيع المنافسة علماً بان معدل نسبة الجمارك على المواد الخام حوالي ٣٥٪ .

مؤكدا أن المفروشات الأوروبية لا تناسب بالضرورة مجتمعنا الشرقي

عبدالله العساف :

أهم ما يميز المفروشات الأردنية جودتها وخدمتها الطويلة للمستهلك



الاسواق

■ بعد خبرة اثني عشر عاما في تجارة المفروشات في كافة موديلاتها وانواعها استطيع ان استخلص ما يلي :

كان الاردن يعتمد على تجارة المفروشات الاوروبية من كافة الدول الاوروبية واعتمادا قليلا على المفروشات المحلية علما بان للمفروشات الاوروبية مميزاتها من حيث الشكل والتصميم الرفيع والتي تبهر المستهلك بشكلها الانيق .

هذا ما تحدث به للاسواق السيد عبدالله العساف صاحب معرض العساف للمفروشات والاجهزة الكهربائية واضاف بان المفروشات الاوروبية من ناحية عملية غير جيدة الا بعض الاصناف الباهظة الثمن ويعود السبب لمكونات الاثاث الاوروبي والمواد الخام المصنع منه وهي عبارة عن الخشب المضغوط ولكنه مصنع بتشطيبات جيدة ولا تدوم طويلا وحتى بالنسبة للمجتمع الاوروبي فهي مصنعة لفترة زمنية محددة للاستهلاك ولا تناسب استعمالاتنا كمجتمع شرقي في معظم الاحيان .

واكد السيد العساف بان الاجراءات التي قامت بها الدولة من حماية للصناعة الاردنية بعد انخفاض قيمة الدينار الاردني عام ١٩٨٩ بحيث اصبحت المفروشات الاوروبية مرتفعة الكلفة مما دعا الصناعيين الاردنيين الى التقدم بسرعة في صناعة المفروشات المحلية من ناحية الجودة والتصميم الراقي والذوق في التشطيب جعلها تتميز بالخدمة الطويلة للمستهلك كونها مصنعة من الاخشاب القوية ومعظمها من خشب الزان واللاتيه وغيرها .

واضاف السيد عبدالله باننا نستطيع القول الان باننا نستطيع ان نستغني تماما عن المفروشات الاوروبية وتغطية السوق المحلي وارضاء المستهلك بجميع اذواقه .

واشار الى تدني المبيعات اثناء ازمة الخليج بشكل عام لان المستهلك كان مهتما باللوازم الضرورية والحيوية له ولاسرته وبعد انتهاء الازمة عادت فئة كبيرة من المغتربين واستثمروا ما لديهم في عدة مجالات مما اثر على حركة السوق وبدا الاقتصاد ينشط .

وعن الاسواق البديلة تحدث السيد العساف فقال : اننا لم نستطع حتى الان فتح اسواق جديدة لصناعتنا ولكننا نغطي السوق المحلي ، ونتمنى ان نجد الاسواق البديلة مستقبلا لنستطيع ان نصدر صناعتنا .

وعن الذوق الفني في التصنيع اضاف السيد العساف ان هذا الذوق يجده المتتبع لصناعة المفروشات واضحا في اللمسات الفنية على الصناعة الاردنية والصناعي الاردني لديه حس وذوق فني في الصناعة لانه باستمرار يطلع على كل جديد ويواكب اذواق المجتمع بكل فئاته لذا فنحن فخورون بمدرستنا الفنية الاردنية .

وتحدث السيد العساف عن ضريبة المبيعات فقال لا اويد هذه الضريبة علما بانها ناجحة في الدول الاوروبية لكون المبيعات في الدول الغربية تتم بموجب فواتير رسمية ويطبق التجار انظمة المحاسبة الحديثة لديهم اما في الاردن فاغلب التجار لا يستخدمون الفواتير المحاسبية ولا توجد لديهم حسابات قانونية حتى تتمكن الدولة من حصر هذه الضريبة

لا اؤيد ضريبة المبيعات واقترح تطبيقها فقط على الانتاجات الصناعية في المصانع

صناعة الأثاث الوطنية تشعر أنها محاصرة بالعبء الضريبي المتزايد وارتفاع التكاليف وعدم وضوح المناخ الاستثماري

الأسواق

■ الرسالة التالية جاءتنا موقعة وموثقة من مجموعة من كبار صناعيي الأثاث في السوق المحلية . النص اللفظي للرسالة ربما جاء صعبا لكن فحواها الاقتصادي هادئ وعلمي ورقمي وواضح جدا خاصة وان موضوع ضريبة المبيعات والعبء الضريبي عموما هي الان قضايا نقاشية ملحّة تستوجب من كل الأطراف مشاركة في الراي بحجم المسؤولية والتحديات .

إغفال الأسماء الصناعية في الرسالة مسالة متعمدة لأن مضمونها ، كما تلمست "الأسواق" ، يترجم قطاعات عريضة في سوق قطاع الأثاث .

وفيما يلي النص الحرفي للرسالة التي تعكس منهم توجهات شريحة كبيرة في السوق .

بالنسبة لنا نحن المستثمرين ، لم تات الندوة التلفزيونية لمعالي وزير المالية عن ضريبة المبيعات مفاجئة لنا إذ لم يفاجئنا ما جاء في الندوة لاكثر من سبب :

اولا : لقد اعتاد المستثمر الاردني على العبء الضريبي والجمركي المرتفع حتى اثقل كاهله ، وهذا الأمر يعترف به كل المسؤولين في القطاعين ويحاولون منذ فترة غير قصيرة العمل على اعادة توزيع هذا العبء الضريبي لكن بدون فائدة حتى الآن .

إن احدا من مسؤولي القطاعين الحريصين على تنشيط مناخ الاستثمار لا يستطيع ان ينكر أن العبء الضريبي الذي يتحمله المستثمر والمستهلك على السواء في السوق الاردني هو في النهاية اعلى واثقل من ذلك الذي يتحمله المستثمر والمواطن في اوروبا وامريكا بل وفي معظم بلدان العالم ويزيد في ثقل هذا العبء الضريبي ان معدل دخل الفرد في امريكا واوروبا وشرق آسيا هو اعلى بكثير من معدل دخل الفرد عندنا ، ولذلك تصبح الفجوة مضاعفة ويتحملها المستثمر والمستهلك على السواء لدينا .

ولعلني لست بحاجة لان اعطي امثلة رقمية على هذه الفجوة . فالمهندس الامريكي يتقاضى دخلا سنويا يتراوح ما بين ٦٠ - ٨٠ الف دولار بينما نظيره المهندس الاردني يتقاضى دخلا سنويا لا يزيد بحال من الاحوال عن ٦ آلاف دينار سنويا . المواطن الامريكي يستطيع ان يشتري سيارة لا تكلفه اكثر من ٢٠ - ٢٥٪ من راتبه اما الاردني فعليه العمل ثلاث سنوات بدون طعام حتى يتمكن من توفير واحدة من السلع التي كانت تعتبر كمالية ثم اصبحت ضرورية .

.. ومع ذلك يؤكد معالي وزير المالية بان المواطن الأردني لن يتاثر بضريبة المبيعات .. مع ان بديهية قوانين السوق تؤكد ان هذا العبء الجديد سيتحول فورا إلى كاهل المستهلك بعد ان يكون قد اعاق الصناعة والدورة الاستثمارية .

ثانيا : لم نفاجأ نحن المستثمرين بما جاء في الندوة من القول بان الضريبة ستفرض على الاثمان للمدخلات في الصناعة وستختفي من حساب التكاليف وبالتالي لن تنعكس في أسعار البيع .

التوضيح المفترض على هذه المقولة الاقتصادية والاستثمارية المتناقضة .. لن ننتظره لاننا نعرف سلفا أن الضريبة ستفرض على عدة مصانع كبرى فقط . اما المشاغل الصغيرة والموزعة في المنازل وفي الأماكن التي لا يعرفها مندوبو الضريبة والجمارك فإنها لن تتاثر . وليس هذا بالأمر الجديد مع انها ظاهرة معروفة وقد كان مثار اسئلة وتعليقات في ندوة معالي وزير الصناعة والتجارة بجمعية رجال الأعمال .

لقد نسينا اننا كنا قد رجونا المغتربين على العودة للاردن الوطن الأم واستثمار اموالهم فيه وكنا قد وعدناهم بقوانين تشجيعية واعفاءات ضريبية واصبح المغترب يحلم برزمة نموذجية من التسهيلات اما الآن وقد عاد الكثير منهم واصبح الاستثمار امرا واقعا فقد بدانا بتغيير القوانين واعادة النظر في الضرائب والرسوم الجمركية وفي نفس الوقت نسعى لعقد ندوة كبرى عن مناخ الاستثمار وكان في الامر سرا مغلقا غير معروف للقاصي والداني .

لقد تحدثت ندوات معالي وزير الصناعة والتجارة ومعالي محافظ البنك المركزي عن الاعباء الضريبية وموجبات الرعاية الاستثمارية وعودة الرساميل المهاجرة وعن الحاجة لفتح قنوات استثمارية بجانب العقار والبورصة كل الحديث كان يحمل رسائل واضحة تقول ان العبء الضريبي سيجري توزيعه بشكل عادي وان المناخ الاستثماري سيجري تحديثه وتطويره وان الصناعة هي الموئل والرصيد وطريق الخلاص لجعل الأردن مركزا اقليميا يدخل المتغيرات الدولية من موقع قوي واضح . كل هذه الرسائل كانت واضحة لكن الرسالة التي اطلقها معالي وزيرالمالية جاءت اوضح لكن بالاتجاه الآخر .

المهندس الجقه : اتجاه بعض مهندسي العمارة والديكور لتصنيع الأثاث ساعد في الارتقاء بهذه الصناعة

الأسواق

■ لقد حاولنا بتصاميمنا في العمارة الداخلية والأثاث ان نجمع بين العمارة والفن ، وان تكون لنا اعمالنا المتميزة . فاعمالنا جميعها تجد فيها الخطوط الحديثة مع الدفء التقليدي والقوة التي تمنحها المواد الطبيعية ذات الجودة العالية .

جاء ذلك في حديث للمهندس المعماري محمد الجقه - صاحب مفروشات عشتار - الذي اشار إلى الظاهرة الجديدة التي بدات تنتشر بين مصنعي الأثاث والمفروشات المحلية وهي اتجاه مهندسي العمارة والديكور لصناعة المفروشات وهذا يجعل من هذه الصناعة تحفة فنية يلتقي فيها فن العمارة والديكور وتعطي قمة الابداع في التصنيع مما يدعم هذه الصناعة ويرفع من مستواها الفني والدقة في التصنيع .

واضاف السيد الجقه لقد اصبح عشتار اليوم وخلال فترة وجيزة بلمساته الجميلة واختياره لالوانه واثاثه ينبوع وحي يطمح إليه ويتقبله بثقة بل ويحذو حذوه كل من له اهتمام بالفن والأصالة والذوق الرفيع . وعشتار إذ يضمن لك التصميم العصري والأشكال الحديثة فإنه يضمن الجودة العالية وايضا يصل بك إلى الجو الداخلي الذي تريده وتحلم به ، ففي عشتار ستجد الألوان والنماذج والسطوح العلوية لكامل التشكيلة الواسعة المتوفرة لدينا متناسقة بصورة فذة .

واكد السيد الجقه بان صناعة المفروشات لم يطرا عليها هذا التغيير إلا بعد صدور قرار منع وتحديد استيراد الأثاث من الخارج ، حيث بدأ بالبحث عن بديل للاثاث المستورد وقام العديد من الأشخاص بالاتجاه نحو تصنيع الأثاث محليا وبايد اردنية وكان الانتاج شاملا للاثاث بكل انواعه ومستوياته ويناسب مختلف الاذواق كل حسب رغبته وطبيعة تفكيره .

واضاف ان ظهور نوعيات من الأثاث الفني ينافس في جودته وتقنيته ما كان يستورد في السابق سببه كما اشرت بان بعض مهندسي العمارة والديكور انخرطوا في مجال تصنيع الأثاث . وإن هذه الفئة من المهندسين اكتفت في اغلب الاحيان بالتصنيع في ورشات خارجية متعددة والاشراف على التصنيع بكافة مراحلة مما اضفى لمسة فنية على الأثاث تبعا لذوق كل مهندس وحسب امكاناته الفنية مكتفيا بنسبة ربح بسيطة . كما ادى التصنيع في ورشات خارجية إلى استيعاب عدد لا باس به من العمالة المحلية الاردنية وظهور روح التنافس الشريف بين هذه المصانع لانتاج كل ما هو افضل واجمل .

وتكفي زيارة واحدة للمعارض المنتشرة في العاصمة عمان للدلالة على صدق ما نقول لذلك فإن الصناعة المحلية تكفي وتسد حاجة المجتمع الاردني بكافة طبقاته وثقافته والعودة إلى استيراد الأثاث من الخارج سوف يؤثر بشكل كبير وسلبي على صناعة الأثاث الأردني والتي بدات تاخذ مسارها الخاص وشخصيتها وطابعها المميزين .

وحسب المعلومات التي ناقشتها مع الأخوة اصحاب المصانع المختلفة فان حرب الخليج والأزمة السابقة وآثارها اللاحقة اثرت بشكل كبير جدا على نسبة المبيعات .

اما بالنسبة لضريبة المبيعات ، قال السيد الجقه : لست على بينة كافية منها كي اؤيدها او لا ولكني بطبيعة الحال لا يمكن ان اؤيد اي قرار او قانون يكون لغير صالح حرية التصنيع والانتاج المحلي وبالتالي ضد مصلحة المواطن المستهلك وحسب معلوماتي عن هذه الضريبة فإن المستهلك هو الذي سيتحمل عبء هذه الضريبة من جيبه الخاص

العامودي : صناعتنا المحلية تضاهي الصناعة الاجنبية ... ولكننا نفتقد اسلوب التسويق الحديث



الأسواق

■ اكد السيد عمر العامودي - مدير عام شركة العامودي للمفروشات - بان الحد من استيراد الأثاث المستورد كان احد اسباب تطور صناعة المفروشات المحلية وظهور الكفاءات المحلية التي اضافت اللمسات الفنية على هذه الصناعة وهذا عامل مهم كان ينقص صناعة المفروشات المحلية التي اصبحت تضاهي الصناعة المستوردة من حيث الجودة والمتانة والذوق الفني .

واضاف السيد العامودي بان غالبية التجار عانوا من فترة ركود طويلة جدا في الفترة الماضية مما الحق خسائر فادحة فالغالبية العظمى منهم تضررت تجارتهم . لذا فقد اعرب عن امله في المسؤولين في وزارة الصناعة والتجارة بايجاد اسواق تصديرية لهذه السلعة لان نسبة كبيرة من المصنعين الاردنيين بحاجة ماسة إلى تسويق بضائعهم للدول الاوروبية والعربية المجاورة .

وحول مدى صدق مقولة ان للاردن مدرسة بالذوق الفني للمفروشات اجاب بانه منذ عشرين عاما والمفروشات اللبنانية تصدر إلى فرنسا واما في الأردن فيمكن القول بوجود مدرسة ولكنها بحاجة إلى صقل وعمل المزيد من المعارض لتعريف المواطن بهذه الصناعة المتطورة ودعوة كافة القطاعات بهدف اطلاعهم باستمرار على التحديثات التي تطرا عليها .

اما بالنسبة لفرض ضريبة المبيعات فقد وصفها السيد العامودي بانها قاسية جدا خاصة في هذه الفترة التي يعاني فيها المواطن من غلاء المعيشة

"عقد اجتماع اقليمي لوكلاء ابل في عمان"



● صورة لحضور الاجتماع

■ اقيم الاجتماع الاقليمي النصف السنوي لوكلاء شركة ابل كمبيوتر في الشرق الاوسط والذي استضافته شركة الانظمة المثالية وكلاء ابل المعتمدين في الاردن في فندق عمان ماريوت في الفترة ما بين ٢١ و ٢٣ من شهر تشرين ثاني باشراف شركة ABM الموزع الاقليمي لشركة ابل في المنطقة . هذا وقد شارك في هذا الاجتماع وكلاء ابل المعتمدين في البحرين والكويت ولبنان وعمان وقطر وسوريا والامارات العربية المتحدة واليمن والاردن ، اضافة الى مشاركين من فرنسا واسبانيا .

وقد قام باعداد المحاضرات والمواضيع المتعددة عدد من المشاركين في الاجتماع ، وقد تم استعراض الجديد من منتجات ابل الرائدة وبحث سبل التطوير والتسويق في المنطقة .

ومن الجدير بالذكر ان شركة ابل استطاعت ان تحصل على نسبة تسويقية مقدارها ١٩٪ في منطقة الشرق الاوسط وقد ازدادت مبيعات الشركة بنسبة ٢٧٪ لعام ١٩٩٢ .

وقد قامت شركة ابل حديثا بطرح مجموعة من المنتجات الجديدة لمزيد من التكامل والابداع ، وتشمل هذه المجموعة الجديدة طرازا جديدا من الكمبيوتر الشخصي Power Book 180 , Power Book 160 المزودين بخصائص فريدة لمزيد من القوة والسرعة ويستخدم كلا الجهازين Motorola 68030 بسرعة 25 MHZ و 30MHZ على التوالي وامكان العرض على شاشة خارجية ملونة .

وطرازا اخــر هو Macintosh Duo الذي يجمع بين خصائص الكمبيوتر الشخصي والكمبيوتر المكتبي ليمنحك القوة للعمل في اي مكان تريده في اي وقت تريده .

كذلك جهازي Mac II vx و Mac II vi الحل الذي له من القوة ما يكفي احتياجاتك لمختلف التطبيقات وامكان التوسع والاتصال بوحدات طرفية اخرى ويستخدم كلا الجهازين Motorola 68030 بسرعة 32Mhzو16 Mhz على التوالي .

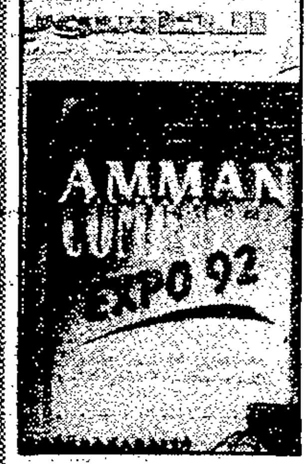
وفي مجال شاشات العرض الملونة هناك شاشة ابل الملونة ١٤ بوصة ذات الدقة العالية للتعامل مع مختلف التطبيقات خاصة التصميم والرسم .

وفي مجال انظمة التشغيل تم طرح نظام التشغيل 7.1 لاجهزة ماكنتوش لاتاحة التعامل مع لغات مختلفة ضمن نفس نظام التشغيل .

هذا ويمكن الحصول عل مزيد من المعلومات حول هذه المنتجات الحديثة بالاتصال مع وكيل ابل المعتمد .

عدد جديد من (الحاسوب)

■ صدر العدد الجديد من نشرة (الحاسوب) التي تصدر عن الجمعية الاردنية للحاسبات ، وقد ضم العدد افتتاحية بقلم رئيس اللجنة الثقافية نائب رئيس الجمعية السيد سعيد شقم وتسليط الضوء على عدد من النشاطات ، ونبذة عن معرض اكسبو ٩٢ اضافة الى موضوع حول الملامح الجديدة لقواعد البيانات (ORACLE 7) بقلم عماد السجدي ، وحكايتي مع الفيروسات بقلم وليد الاصفر وموضوع حول توحيد الاحرف والرموز العربية في البرمجة للمهندس هاني الماضي ، وموضوع (نظام المحاسب المثالي) – الفائز بجائزة (4D) الذهبية ، وغيرها من المواضيع الهامة لقطاع الكمبيوتر .



جديد مركز الكمبيوتر الأردني (صخر)

أول جهاز كمبيوتر مع شاشة عرض بوقت واحد

■ اعلن مركز الكمبيوتر الاردني عن تقديم منتج جديد من شركة REVER . وهو عبارة عن جهاز كمبيوتر متنقل CRUISER-325

ويتميز هذا الجهاز بامكان استخدام شاشته الشفافة كلوحة عرض كاملة التجهيز مع اي جهاز عرض علوي OVER HEAD PROJECTOR وذلك لاغراض المحاضرات ، والعروض العامة اضافة الى استعماله في حقل التعليم حيث ان عملية التدريب والتعليم سواء بالجامعات او المعاهد تكون فاعلة ومثيرة .

واستخدام هذا الجهاز المتطور يجعل المستخدم في غنى عن استعمال الشرائح البلاستيكية الشفافة كوسيلة ايضاحية كما لم تعد هناك ضرورة لتجمهر الحضور حول شاشة صغيرة لمشاهدة مادة العرض .

جهاز الكمبيوتر CRUISER- (NOTE BOOK) 325.

يعمل هذا الجهاز بسرعة 25MHZ ووحدة معالجة مركزية بطاقة 386SL وذاكرة 2MB يمكن زيادتها الى 8MB RAM ، كما ان القرص الصلب الذي ياتي بسعة 60 MB يمكن تبديله بسعة اكبر للتعامل وخزن احدث التطبيقات من معالج الكلمات ، الجداول الحسابية الى استخدام برنامج النوافذ ، عدا عن المزايا القياسية مثل توافر فاكس / موديم داخلي ، وتوفر TRACK-BALL تجعل المستخدم مستغنيا عن الحاجة لحمل فارة ، كما ان وزنه خفيف اذ يزن CRUISER-325 ٢,٦ كغم .

اجراءات تشغيل الجهاز سهلة وسريعة

● أولا ● ثانيا ● ثالثا

اولا : اسحب الشاشة LCD (LIQUID CRISTAL DISPLAY) للاعلى بعد الضغط على مكبس الامان .

ثانيا : فك الغطاء الخلفي الواقي للشاشة .

ثالثا : ضع الشاشة على جهاز العرض العلوي OVER HEAD PROJECTOR ، صل الجهاز وشغله ويكون جاهزا .

هذا كله يجعل هذا الجهاز CRUISER - 325 الامثل لاستخدامه في العروض العامة والمحاضرات .

● رئيس الجمعية خالد الكيلاني وعدد من الحضور



● جانب من الحضور

مناقشة تأسيس جمعية لإسكان موظفي الحاسوب

■ عقد في غرفة تجارة عمان الاسبوع الماضي لقاء حضره رئيس الجمعية الاردنية للحاسبات الالكترونية السيد خالد الكيلاني وعدد من اعضاء الجمعية تم خلال اللقاء الموافقة على تاسيس جمعية لإسكان موظفي الحاسوب تقوم الجمعية الأردنية للحاسبات بدور اشرافي فيها ، كما اعتبر الحضور هم الأعضاء المؤسسون لجمعية الإسكان وسيناط باللجنة المؤسسة في حال الموافقة على تاسيس الجمعية . وضع النظام الأساسي للجمعية ومناقشته مع الاعضاء واقراره وفتح باب الانتساب لهذه الجمعية التي تعد خطوة كبيرة ورائدة في سبيل خدمة العاملين في قطاع الكمبيوتر في الأردن .

CATS استضافت اللقاء المفتوح في جمعية الحاسبات

● مروان البطاينة - نائب المدير العام لشركة CATS يتوسط كريم لعوار وحسين القواسمي وعدد من الحضور

الأسواق

■ استضافت شركة انظمة وخدمات الحاسوب الفنية CATS اللقاء المفتوح Open House لشهر نوفمبر /تشرين ثاني الماضي وهو اللقاء الشهري الذي درجت العادة على عقده في مقر الجمعية الاردنية للحاسبات في اول يوم اثنين من كل شهر ميلادي وترعاه احدي الشركات من اعضاء الجمعية .

حضر اللقاء رئيس وأعضاء الهيئة الادارية للجمعية واعضاؤها اضافة إلى عدد من مدراء وموظفي شركة CATS .

هذا وقد كان اللقاء فرصة لتبادل العديد من القضايا التي تهم العاملين في القطاع ، اضافة إلى طرح وتبادل الآراء حول معرض عمان للحاسبات الالكترونية EXPO 92 ايجابياته وسلبياته بروح اسرية ونقد ديمقراطي بناء .

● رئيس الجمعية خالد الكيلاني ● سعيد شقم - نائب رئيس الجمعية



● موظفو مكتب الهندسة والكمبيوتر C.E.B وجانب من الحضور

مجموعة "بي ار ١٠٠" PR 100 من تيسو انسجام متكامل بين المتانة والاناقة تتحدى مرور الزمن

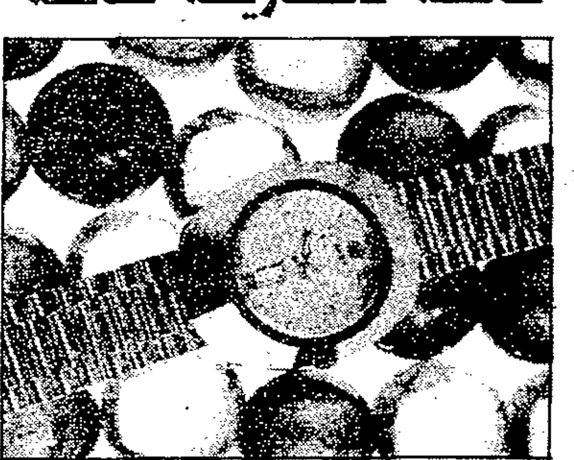
■ في عام ١٩٨٤ ، كانت "بي ار ١٠٠" PR 100 من تيسو هي ساعة اليد الرسمية التي اعتمدتها الفرق الرياضية النمساوية والسويسرية والالمانية الغربية في الالعاب الاولمبية ، وما ذلك سوى دليل قاطع على اعتمادية الساعة التي لا تخطئ تحت اقسى الظروف والاوضاع .

احدث ميزة تؤكد جودة نوعية الساعة تتصف باسم "سويس باك" SWISSPACK ، وهي ميزة الجمع بين ارفع الخصائص السويسرية في وحدة متكاملة ، فكل موديل صامد للماء حتى عمق ١٠٠ متر ومعزز بزجاجة كريستال صفيرية مقاومة للخدش ومزود بمؤشر يدل على انتهاء عمر البطارية .

اناقة التصميم التي لا تعمل فيها يد الزمن هي برهان اخر على ميزة الساعة المحببة التي تجتذب وتستهوي الانظار بشكل متواصل على مدى الايام . وهي متوفرة بثلاثة قياسات مصممة من الفولاذ المقاوم للصدأ بلونه العادي او بلونين اثنين ، مع سوار معصم لائق ملائم . وهناك موديلات كثيرة متوفرة مع حزام انيق من الجلد بني اللون . المينا كلاسيكية التصميم باشكالها المختلفة من لمسات اخيرة بيضاء او ذهبية متوهجة الوميض . جميع موديلات "بي ار ١٠٠" PR 100 مزودة بعقرب للثواني متحد المركز مع عقربي الدقائق والساعات ، ونافذة عرض التاريخ ، بينما تمتاز بعض الموديلات بعرض ايام الاسبوع والاشهر واوجه القمر .

هذه الموديلات متوفرة لدى بائعي الساعات الرفيعة المستوى مع كفالة تيسو لمدة سنة صالحة في ١٢٥ بلدا في كافة اقطار العالم .

رادو دياستار "ليمتد جوبيليه اد شن" ساعة تذكارية خاصة



■ تحتفل شركة ساعات رادو المحدودة هذا العام بمناسبتين خاصتين :

الاولى انقضاء ٧٥ عاما على تاسيس الشركة والثانية هي مرور ثلاثين عاما على صناعة داياستار البيضاوية اول ساعة في العالم مقاومة للخدش ، والتي اصبحت تحفة كلاسيكية خالدة ، ساعة رادو داياستار البيضاوية حققت نجاحا عالميا ، اذ بيع منها حتى يومنا هذا ما يزيد عن ١,٨٠٠,٠٠٠ ساعة في العالم ، وهذا الحدث البارز كان كافيا لشركة رادو ان تطرح طرازا خاصا لداياستار "الاصيلة" وبكمية محدودة جدا بمناسبة احتفالها بيوبيلها الماسي .

ومن الميزات الخاصة لهذه الساعة التذكارية الخاصة ، هو ان مينا الساعة المترف مرصع بثلاثين ماسة متلألئة تعبيرا عن مرور ٣٠ عاما على ابتكار رادو داياستار .

هي درة نفيسة نادرة لا بد ان تغدو اكثر استهواء خاصة وانه سيطرح فقط ١٠٠٠ ساعة منها تحت اسم رادو داياستار ليمتد جوبيليه اديشن في كافة انحاء العالم .

وهو طراز مصمم للرجال فقط . وتمتاز الساعة بعرض اليوم والتاريخ ومحفور على ظهر العلبة الرقم الخاص العائد بك شخصيا ، يضاف الى هذه المميزات الفريدة شهادة تثبت اصالة الساعة مع علبة خاصة مصنوعة من الخشب الفاخر .

هذه الساعة التذكارية الخاصة منمقة بنجمة ماسية ومتوفرة لدى نخبة من اصحاب امتياز ساعات رادو ، ابتداء من خريف ١٩٩٢ ولمدة وجيزة فالعدد محدود – ١٠٠٠ ساعة فقط .

الهيئة العامة لنقابة المهندسين تقر تعديلات قانون صندوق التقاعد

الأسواق :

■ اقرت الهيئة العامة غير العادية لصندوق التقاعد في نقابة المهندسين الاسبوع الماضي وباغلبية ساحقة مشروع التعديلات الجديدة التي تقدم بها مجلس النقابة .

ويعتبر هذا الاجتماع من اهم اجتماعات النقابة حيث تم فيه التصويت وسط حضور حوالي ٢٣٣ مهندسا عضوا على عدد من مواد القانون التي تم تعديلها .

واهم هذه المواد هي رفع الراتب التقاعدي للمهندس من ١٢٠ دينارا الى ١٨٠ دينارا ، كذلك تعديل وضع دفع الغرامات ليتسنى للمهندسين غير المسددين لالتزاماتهم امكان المشاركة الفعلية في فاعليات النقابة وفق شروط ميسرة .

وتلا المهندس حسني ابو غيدا نقيب المهندسين تقريرا اوضح فيه موجودات الصندوق النقدية والاستثمارية العقارية ولجملها بحوالي ١٨ مليون دينار اردني .

كما شدد نقيب المهندسين على ضرورة اقرار التعديلات التي تم توزيعها على الاعضاء بالبريد لتسمح بالحركة والمرونة للاعضاء ولخدمتهم واسرهم مستقبلا خاصة وان صندوق النقابة في وضع صحي ممتاز .



• جانب من الحضور

د. النسور يفتتح ندوة تصنيع قطع الغيار



• د. النسور يرافقه نقيب المهندسين



• افتتاح الندوة



• جولة في المعرض

الأسواق

■ افتتح الدكتور عبدالله النسور وزير الصناعة والتجارة بمجمع النقابات المهنية معرض وندوة تصنيع قطع الغيار الذي اقامته نقابة المهندسين الاردنيين لمدة ثلاثة ايام متواصلة .

واكد الوزير في كلمة له على اهمية تطوير القدرات الفنية المحلية في التصنيع وتطويع التكنولوجيا لتلائم حاجات الصناعة المحلية لما لها من فائدة في توفير العملات الصعبة للبلاد

ونوه بالخطوات التي خطاها قطاع الصناعة في الاردن منذ عام ١٩٥٤ حيث كان في البلاد ٤٣١ مؤسسة صناعية وصلت الى ١٥ الف مؤسسة عام ١٩٩١ يعمل بها ٨١ الف شخص .

واشاد الدكتور النسور في ختام كلمته بالقائمين على هذه الندوة التي تناقش عدة اوراق عمل تغطي كافة النواحي الفنية والادارية في مجال التصنيع والترميم لقطع الغيار كما ستبحث في امكان استثمار القطاع الخاص في هذا المجال الهام .

وقد حضر الندوة والمعرض المقام على هامشها عدد كبير من الصناعيين ورجال الاعمال واصحاب الاختصاص .

وفي كلمة رحب فيها المهندس حسني ابو غيدا نقيب المهندسين بالدكتور عبدالله النسور وزير الصناعة والتجارة والحضور اعرب عن امله في ان تكون هذه الندوة خطوة على طريق تطوير الصناعات الاردنية بشكل عام وتصنيع قطع الغيار بشكل خاص .

وجدد المهندس ابو غيدا في كلمته على الوعد الذي قطعته نقابة المهندسين على نفسها القيام بدور كبير حيال موضوع الندوة وانطلاقا لما يمليه عليها واجبها الوطني والمهني .

كما يراه احد المستثمرين في قطاع الاسكان

أبو شنب : الاستثمار في سوق الشقق والانشاءات متقلب

١٥ – ٢٠٪ هامش الربح في الاوضاع العادية

الاستثمار في المناطق الشرقية اكثر فائدة من المناطق الغربية

الأسواق

■ يعتقد السيد سليم ابوشنب ، وهو احد المستثمرين في قطاع الاسكان انه لا يمكن وضع هامش ربح معين على المشاريع التي يقوم المستثمرون بانشائها حاليا ، فاسعار الشقق في وضعها الحالي في فوضى ولا تستطيع ان تقرر هامش ربح معين إلا انه في الأوضاع العادية يتراوح هذا الهامش ما بين ١٥ ـ ٢٠٪ .

ويلعب عامل العرض والطلب دورا كبيرا في تحديد هذا الهامش ، فمثلا كان الطلب خلال الصيف الماضي اكثر من العرض لذلك ارتفع هامش الربح إلا انه بدأ يعود لوضعه الطبيعي الآن واصبح هذان العاملان متوازيين .

وتوقع السيد سليم ان يكون العرض في الصيف القادم اكثر من الطلب حيث يؤثر هذا على الأسعار كما يفرز العمل الجيد من الرديء ، فالمباني المقامة حاليا ليست على المستوى المطلوب سواء من ناحية التشطيب او الأيدي العاملة .

ويصف السيد سليم ابو شنب سوق العقار والانشاءات بانه سوق متقلب ، فقد تراجعت اسهم هذا السوق منذ عام ١٩٨٥ ثم استقر بعد ذلك ثم عاد الارتفاع خاصة في فترة ٩٠ ـ ٩١ ولم نكن نتوقع أن يكون هذا الارتفاع حادا بهذه الطريقة .

وسبب هذا التقلب ايضا تقلب وارتفاع في اسعار مواد البناء وبالتالي في زيادة اسعار الشقق ويعد ارتفاع اسعار الاراضي بشكل ملحوظ عاملا كبيرا ومؤثرا في اسعار الشقق حيث وصل سعر الدونم في بعض المناطق إلى مبلغ يتراوح ما بين ١١٠ ـ ١٢٠ الف دينار .

الطريقة التي اعتمدها ابوشنب في تقييم اسعار الشقق تعتمد على عدة نقاط اهمها :

- سعر الأرض
- تكلفة البناء واكبر دليل على هذا هو ما يقوم به تجار السوق السوداء حيث ارتفع سعر طن الاسمنت وحده إلى حوالي سبعين دينارا للطن وفي بعض الاحيان لاكثر من هذا المبلغ .
- الحاجة النفسية لدى المواطن لعبت دورا في الحصول على مسكن وبالتالي لارتفاع الاسعار نظرا لزيادة الطلب حيث بدا من يحتاج ومن لا يحتاج بشراء المساكن .
- عامل المنافسة : فقد دخل السوق مجموعة من الاشخاص لا دخل لهم بموضوع البناء والانشاءات ، فوجدت في البداية ان هذا السوق مربح

واثر هذا العامل على الاسعار لفترة بسيطة وبعدها اضطر هؤلاء للخروج من السوق كون التكلفة مرتفعة والانتاج من حيث الجودة والتصميم ليس بالشكل المطلوب .

اما بالنسبة للمستثمرين العرب والاجانب في هذا القطاع داخل الأردن فهذا الموضوع لا يؤثر على السوق اطلاقا لأن هؤلاء المستثمرين لا يستطيعون المنافسة بسبب نقص الخبرة في السوق الأردني اضافة لزيادة المصاريف غير المتوقعة ، والامور التي يضيفها المستثمرون على الشقق اثناء التشطيب تزيد من التكلفة التي سيدفعها المشتري في النهاية من جيبه لذلك فالمستثمرون الذين يطلبون هذه الاضافات هم قلة .

ويرى السيد سليم ابوشنب ان مقولة تركيز المستثمرين في قطاع الاسكان على عمان الغربية صحيحة ويعلل السبب في هذا التوجه إلى ان المستثمرين يعتمدون على الطلب الذي ازداد بشكل كبير على هذه المناطق على عكس عمان الشرقية ، كما ان المبنى اينما اقيم تكون كلفته واحدة ، إلا ان سبب وجود فرق في الاسعار هو ارتفاع سعر الارض في عمان الغربية بشكل كبير كذلك فمن ناحية اقتصادية فإن المشاريع في عمان الشرقية تكون في الأحياء المتوسطة او دون الوسط وتكون ارباحها اكثر من عمان الغربية لأننا نستطيع الاستغناء عن امور كثيرة في هذه المناطق مثل التدفئة المركزية والاباجورات ولون الزجاج ونوعية الرخام والبلاط لذلك تجد أن التشطيب بشكل عام يختلف مستواه عن مستوى التشطيب في مناطق عمان الغربية لذلك تكون الكلفة اقل وبالتالي السعر اقل .

كذلك فإن المجهود الذي يبذل في مناطق عمان الشرقية اقل منه في عمان الغربية .

موضوع الزلازل اثار عدة نقاط استفهام حول هذه المنشآت خاصة الحديثة منها وهنا اوضح السيد سليم ابوشنب اننا عند القيام بعمل التصاميم نضع في حسابنا الزلازل خاصة إذا كان البناء مكونا من اكثر من طابقين .

كما وجه نصيحة للقائمين على الانشاءات بأن يكون هناك ربط في المباني المرتفعة القائمة على اعمدة حفظ كما ان منظر الحجر هو منظر جمالي فقط فإذا نفذت الخرسانة بالشكل الصحيح تكون ديمومتها اكثر من الحجر نفسه .



• سليم ابو شنب

٤,٢٥ مليون دينار ايرادات الأراضي والمساحة خلال تشرين أول الماضي

الأسواق

■ بلغت ايرادات دائرة الأراضي والمساحة خلال شهر تشرين أول من العام الحالي ٤.٢٥٣.٩٠٨ مليون دينار مقارنة مع ٤.٨٧٦.٥١٣ مليون دينار ، اي ان ايرادات الشهر قبل الماضي انخفضت عن الشهر الذي قبله بما نسبته ١٢٪ .

مصادر دائرة الأراضي والمساحة قالت أن الاستقرار في قطاع للعقار قد بدا الآن اضافة لاقتراب موسم الشتاء والذي من المتوقع ان تتراجع فيه قوة هذا القطاع .

من ارشادات نقابة المهندسين

■ ان كثير من التصدعات التي تراها في منزلك او في الابنية الاخرى لاصحابك واصدقائك هي نتيجة للبناء على تربة ضعيفة مفككة وقد تكون تحت البناء كهوفا او نسبة ماء عالية لذلك عليك اخي المواطن ان تلتزم بعمل فحص لتربة ارضك قبل اقدامك على البناء عليها ، ففحص التربة هذا يضمن لك سلامة منزلك ويوفر عليك المال الكثير ذلك ان المهندسين عند وضعهم التصاميم الهندسية للابنية ياخذون في حسابهم طبيعة الاراضي التي ستقام عليها هذه الابنية ، فالتربة الضعيفة بحاجة الى معالجة هندسية صحيحة لضمان سلامة البناء ، والتربة القوية تساعد المهندس على التصميم المعقول والاقتصادي لمنزلك مما يوفر عليك كثيرا من مواد البناء الاساسية فعلى سبيل المثال : فإن فحص التربة قد يكلفك ٢٥٠ – ٣٠٠ دينار لكن هدر المواد من حديد او اسمنت قد يكلفك الالاف من الدنانير .

افتتاح فرع لنقابة المهندسين في مناجم الحسا والابيض

الأسواق :

■ افتتح المهندس حسني ابو غيدا نقيب المهندسين مبنى فرع النقابة في مناجم الحسا والابيض بحضور اكثر من خمسة وسبعين مهندسا في المنطقة .

والقى نقيب المهندسين كلمة تحدث فيها عن منجزات مجلس النقابة بالرغم من قصر فترة تسلمه للمجلس الواقعة في اذار الماضي وتطرق الى تعديلات القوانين التي قام بها المجلس لتخدم الاعضاء وتلائم ظروفهم ومتطلباتهم .

واشاد ابو غيدا بالاجتماع غير العادي للهيئة العامة لصندوق التقاعد الذي عقد الاسبوع الماضي مشيرا الى الفوائد الكبيرة بعد اجراء بعض التغييرات لعدد من مواد قانون صندوق التقاعد .

والقى المهندس محمد مبيضين مدير عام مناجم الحسا كلمة اشاد فيها بالدور الهام الذي تلعبه نقابة المهندسين لخدمة اعضائها .

٧٠ مليون دينار اجمالي رسوم تسجيل وترخيص السيارات الاردنية في اقل من ٣ سنوات

العميد خالد العارف : أحدث الأجهزة تستخدم الآن لمتابعة كل ما يتعلق بالسيارات على مستوى المملكة

كتب نايف المعاني

■ قال العميد خالد عارف ـ مدير ادارة ترخيص السواقين والمركبات ـ أن الرسوم التي قامت الادارة بتحصيلها عن تسجيل وترخيص المركبات وفئاتها حسب نظام الرسوم بلغت عن عام ١٩٩٠ ٢٠,٨١٤,٩٠٠ دينار وعن عام ١٩٩١ ٢٤,٩٢٤,٦٤٤,٠٠٠ وعن العام الحالي وحتى نهاية شهر ايلوم مبلغ ٢٣,٦٩٨,٠٧٦ دينار .

واضاف العميد عارف في لقاء مع "الأسواق" ان اعداد المركبات المرخصة والمسجلة لدي ادارة الترخيص واقسامها حسب فئاتها لعام ١٩٩٠ (٢٥٤٧٧٧) مركبة والمرخصة حديثا لنفس العام (٣٣٣٠) ولعام ١٩٩١ بلغت أعداد المركبات المسجلة ٢٥٩٣٥٦ مركبة والمرخصة حديثا لعام ١٩٩١ (٤٥٧٩) ولعام ١٩٩٢ (١٣١٠) مركبة و ١٢٢,٥٥٦ الف اعداد المركبات المسجلة لغاية ١٩٩٢/٩/٣٠ .

وبين العميد ـ مدير الترخيص ـ ان اعداد المواطنين الذين تقدموا بطلبات للحصول على رخص قيادة عام ١٩٩٠ (٦٢٩٩٥) وتم اصدار (٢٩٦٢٧) رخصة جديدة وتم تجديد (٣٩٢١٠) رخصة وتطوير (١٠٨٧١) رخصة وتم استبدال (٤١٩٢) رخصة وتم صرف بدل فاقد وتالف (١١٧٩٧) رخصة و(٣٠٦٩) رخصة مؤقتة للرعايا العرب والأجانب .

اما في عام ١٩٩١ فقد بلغ اعداد المتقدمين من المواطنين للحصول على رخص قيادة (٧٢١٣٨) شخصا وتم اصدار (٢٨٨٧٣) رخصة جديدة وتجديد ٨٨٢٢٣ رخصة وتم تطوير ١٤٦٨٠ رخصة وتم صرف ١٢٤٧٥ بدل فاقد وتالف واستبدال ١٠٢٧ رخصة وفي عام ١٩٩٢ بلغ عدد المتقدمين بطلبات للحصول على رخصة ولغاية ١٩٩٢/٩/٣٠ ما مجموعه ٢٥٥٧٧ طلب واصدار ٢٩٤٨٤ رخصة و١١٢٦٣٢ تطوير وتجديد ١٨٠٦٨ رخصة واستبدال ٤٨١٥ رخصة و١٢٥٥ رخصة مؤقتة .

استخدام الأجهزة الحديثة

وقال العميد خالد عارف لقد قطعت ادارة الترخيص شوطا في استخدام الاجهزة الحديثة مما يشكل الدعامة الأساسية لرفع كفاءة العاملين فيها بدرجة ملموسة ويساعد على تنظيم العمل بدقة الانجاز وسرعته ومن ابرز الأجهزة والآلات التي تم استخدامها خلال السنوات الاخيرة هي لاجهزة الاتصال الوثائقي «الفاكسيملي» حيث تم ربط الادارة بشبكة من اجهزة الفاكسيملي وعلى مستوى المملكة وذلك في عام ١٩٨٨ مما اسهم في سرعة تبادل المعلومات ما بين الاقسام العاملة والاستفسار عن اي سائق او مركبة من خلال ارسال واستقبال الوثائق والبيانات الاخرى وارسال الاحصاءات وغيرها .

وقال مدير ادارة الترخيص ان من ابرز الأجهزة هو جهاز حفظ واسترجاع الوثائق «الفايل فت» ويعد من الأجهزة الحديثة ذات طاقة استيعابية كبيرة لتخزين صورة عن الوثائق التي تدخل إلى النظام على اسطوانات ضوئية تبلغ سعتها التخزينية ٥٠,٠٠٠ وثيقة ففي عام ١٩٨٧ بوشر العمل بهذه الادارة باستخدام هذا النظام والاستفادة منه في تخزين وثائق ملفات السواقين ولا زال العمل مستمرا بادخال ملفات السواقين إلى هذا النظام واستغني بذلك عن استخدام اسلوب تخزين الوثائق بملفات كرتونية والتي تتعرض لاخطار متنوعة كالتلف بمرور الوقت او الحريق وغيره من الامكانات التي وفرها هذا النظام .

واوضح مدير ادارة الترخيص ان الادارة حاليا بصدد دراسة تنفيذ العمل بالنظام الآلي في ترخيص المركبات من خلال الاعتماد على قاعدة البيانات الجاري العمل ببنائها حاليا حيث بلغ عدد ملفات المركبات التي ادخلت إلى هذا النظام حتى ١٩٩٢/٩/٣٠ (١٣١٦٤٨) ملف من اصل ١٨٠,٠٠٠ ملف في مركز الادارة بعمان وسيجري العمل على ادخال الباقي خلال الأشهر القادمة .

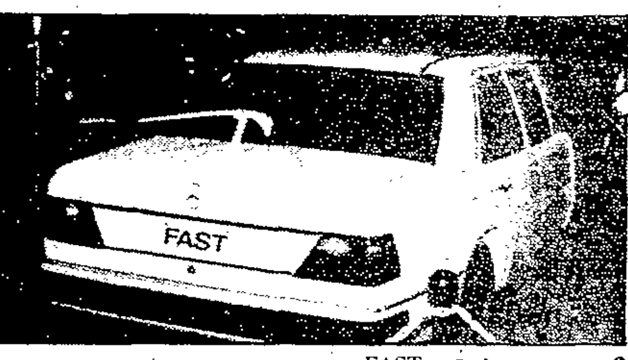
● مدير الترخيص يتحدث لـ"الأسواق"

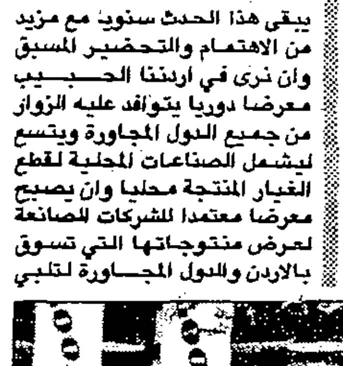
هل يصبح معرض السيارات حدثا سنويا وباكورة معرض اقليمي معتمد للشركات الصانعة ؟

المشاركون يتطلعون لمشاركة الصناعات المحلية المتطورة في قطع الغيار عام ٩٤

كتب عوني الداوود :

■ لمزيد من القاء الضوء على المعرض الاردني الدولي للسيارات وقطع الغيار 'Auto 93' – وكما وعدت "الاسواق" في عددها الماضي – نورد في هذا العدد بعض الاراء للمشاركين نظرا لاهمية هذا الحدث ولكون قطاع السيارات يعد من اكبر القطاعات في البلد منوهين في عجالة الى اننا كنا قد ذكرنا في العدد السابق الى نجاح المعرض مرجعين ذلك الى عوامل اربعة رئيسه ومشيرين الى ثلاث فئات من الاسعار فكانت ارحص سيارة بقيمة ٧ الاف دينار اردني واغلى سيارة تصل الى نصف مليون دينار اردني .. حول هذا المعرض الذي نظمته بنجاح مؤسسة "حكمت الدولية" كانت هذه الاراء والملاحظات


● مرسيدس مطورة من FAST



٧ الاف دينار اردني
ارخص سيارة
وأغلاها بنصف مليون !

المواصفات الفنية
للسيارات تتحكم
في أسعارها

السوق الاردنية
ما زالت غير
مشبعة بالسيارات

■ في كلمته التي قدم بها الكتيب الخاص بالمعرض الاردني للسيارات وقطع الغيار اعرب السيد زياد البسطامي رئيس مجلس الادارة لشركة بسطامي وصاحب التجارية عن امله في ان يكون هذا المعرض باكورة معرض اقليمي للسيارات وان يبقى حدثا سنويا معتمدا للشركات الصانعة

وفيما يلي بعض ما جاء في كلمة السيد زياد البسطامي : –

كنت قد وكلت من نقابة وكلاء السيارت وتجار قطع السيارات ولوازمها مع بعض الزملاء للتنسيق مع اكبر عدد ممكن من شركات السيارات وقطع الغيار للاعداد لهذا المعرض واقامته مع مؤسسة حكمت الدولية أملا بان يكون هذا المعرض معرضا ناجحا وباكورة معرض اقليمي يرضي رغبات جميع الاطراف من زوار وعارضين ومسؤولين ويرضي نجاحه المشاركين والمنظمين الذين ساهموا بتقديم التسهيلات لانجاح مثل هذا الحدث الذي توخينا ان يكون احتفاء ، بعيد ميلاد صاحب الجلالة الهاشمي الملك الحسين المعظم .

وانني شخصيا اتطلع لان يبقى هذا الحدث سنويا مع مزيد من الاهتمام والتحضير المسبق وان نرى في اردننا الحبيب معرضا دوريا يتوافد عليه الزوار من جميع الدول المجاورة ويتسع ليشمل الصناعات المحلية لقطع الغيار المنتجة محليا وان يصبح معرضا معتمدا للشركات الصانعة لعرض منتوجاتها التي تسوق بالاردن والدول المجاورة لتلبي رغبات العارضين والزائرين .

ولما كان قطاع السيارات وقطع غيارها من اهم القطاعات التجارية بالمملكة فإننا نتمنى ان يناسب هذا المعرض القطاع الذي يمثله بجهود العارضين والمنظمين وارتقائهم بهذا الحدث الى المستوى المرجو منه .

وان كانت توقعاتنا للمعرض الاردني الدولي للسيارات ٩٣ يشوبها التفاؤل فإننا نرى ان تضاف الخبرة التي سنكتسبها هذا العام الى معرض ٩٤ ليضم صناعات محلية متطورة بالمشاركة مع صناعات عالمية ليصبح الاردن مصدرا لهذه المادة الى الدول المجاورة والعالم .

سلبيات

● السيد حامد عليان – مدير عام مؤسسة عليان لتجارة الاطارات (اطارات جوديير) :

قال ان الاقبال كان جيداً ولكنه نوه الى انه كان يفضل لو كان رسم الدخول اقل من دينار وابدى بعض الملاحظات السلبية كارتفاع سعر كتيب المعرض (دينار ونصف الدينار) مشيراً الى انه كان من الافضل ان يوزع بالمجان وقال ان من الملاحظات التي يراها سلبية كثرة الاطفال داخل المعرض موضحاً انه كان يفضل الا يسمح باصطحاب الاطفال لمثل هذه المعارض خاصة وان كثرة الاطفال كان امراً ملحوظاً للغاية وعن مشاركة شركته في المعرض قال ان التواجد والحضور في مثل هذه المعارض امر ضروري بغض النظر عن اي شئ .

وعن الاسعار قال انه لم تكن هناك اسعار خاصة بالمعرض لان اسعار الشركة في الاساس خاصة ومميزة وهي وفق تسعيرة وزارة التموين .

السوق الاردنية غير مشبعة بالسيارات

● السيد راضي عبد الهادي – مدير عام شركة وائل راضي عبد الهادي وشركاه (وكلاء سيارات بانثر) :


● حامد عليان

● زياد البسطامي

تحدث عن سيارة "بانثر" البريطانية التي تعرضها شركة وائل عبد الهادي في المعرض وقال ان سعرها يبدأ من ٣٠ الف دينار وقد يصل الى ٦٥ الف دينار حسب مواصفات كل سيارة .

وعن مواصفات هذا النوع من السيارات قال بان هناك ٢٠٠٠ سي سي (بخاخ) وهناك ٢٩٠٠ سي . سي

واوضح ان الشركة تمنح كالمعتاد كفالة على الشراء ١٢ الف كيلو مترا او سنة مشيراً كذلك الى ان جسم السيارة الهيكل من الالمونيوم وان محركها (فورد / انجليزي) .

وعن رايه في المعرض قال ان هناك حركة جيدة من الجماهير ولكن اكثرهم حضروا (للفرجة) فقط مشيراً الى ان المواطنين صدموا بالاسعار فهي غالية بالفعل !

ويعلل السيد عبد الهادي ذلك بسبب ارتفاع التسعيرة الجمركية وقال ان السوق الاردنية لاتزال غير مشبعة بالسيارات ومتعطشة لمزيد من الموديلات الا ان ارتفاع الاسعار للسيارات بسبب ارتفاع الجمارك يمنع هذه السوق من النشاط ويؤدي الى احجام المواطنين عن الشراء .

وعن المشاركين في المعرض قال ان هناك شركات لم تشارك اما لانها وكالات خرجت من السوق او لانها شركات غير مهتمة ولكن كان من الضروري مشاركة الجميع لاطلاع الجماهير على اخر الموديلات وتعريفهم بسوق السيارات في الاردن .


● راضي عبد الهادي

"كامري" بدلاً من كرسيدا !

● السيد رامي صوالحه – مبيعات – تويوتا :

اشاد باقبال الجمهور على المعرض وقال ان تويوتا عرضت اخر ماوصلت اليه تكنلوجيا السيارات وهي سيارة "كامري" وقد وصلت للبلاد منذ ثلاثة ايام فقط – ولم يحدد سعر بيعها للجمهور حتى الان – وهي بديل لسيارة كرسيدا المعروفة .

وعن مواصفاتها الفنية قال انها تمتاز بمحرك ٢٢٠٠ سي . سي وتعمل بنظام بخاخ (FUEL ENJECTION) ومحركها يعمل ب ٤ اسطوانات (٤ سلندر) و ١٦ (فالف) .

غلاء الاسعار !

● هدى زعاترة :

الاقبال الجاهيري كان ممتازاً ، لكن اسعار السيارات مرتفعة للغاية وفوجي بها الجميع !!

● سوسن سيسوب :

الاقبال الجاهيري ممتاز ، واتمنى ان يكون المعرض مستقبلاً افضل بكثير ، والملاحظة الاكثر وضوحاً غلاء اسعار السيارات .

وبعد ...

● ومع اختتام معرض السيارات Auto 93 الذي نظمته مؤسسة حكمت الدولية بنجاح ، ورغم بعض الملاحظات التي ذكرها البعض والتي تعد من منطلق الحرص على الكمال والنجاح التام تبقى هناك تساؤلات هامة قد تختلف عليها الاراء وقد تاتي اجاباتها مع معرض عمان الدولي للسيارات ٩٤ المقبل بإذن الله ونوجز تساؤلاتنا على النحو التالي :

– الى اي مدى حققت الشركات المشاركة اهدافها ؟

– لماذا لم تشارك باقي الشركات ومنها شركات عريقة وكبيرة ؟

– رغم نجاح المشاركة .. هل كانت تتناسب مع حجم وعدد شركات السيارات وقطع الغيار في البلد ونحن نعلم بان هذا القطاع يضم عددا كبيرا من هذه الشركات ؟

– قطاع غيار السيارات كانت مشاركته قليلة قياسا مع الكم الكبير لاعداد هذه الشركات في الاردن ؟

– هل سيضم معرض عام ٩٤ المقبل نتاج صناعات اردنية خاصة في قطع الغيار ؟

– متمنين النجاح للمعرض في السنوات المقبلة وان يصبح حدثا سنويا ومعرضا اقليميا معتمدا للشركات الصانعة ويشجع على انطلاقة صناعات اردنية في هذا القطاع .



● إيسر ٩٣ ـ سوبر صالون ـ من (دايو)

● تصوير عمر ربعي


● جناح شركة عليان (اطارات جوديير)


● راغب هلسة وجناح اطارات لاسا

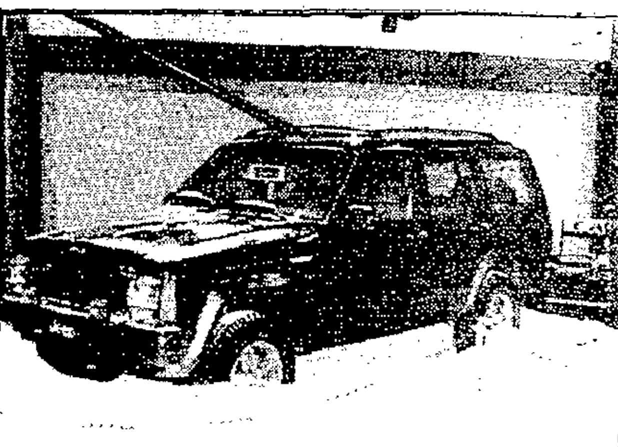
نادي السيارات الملكي بدأ استعداداته لرالي العرب للتأمين الجوال

باشر نادي السيارات الملكي الاردني التحضير لاقامة الحدث الاخير له هذا العام ، (رالي العرب للتامين الجوال) ، وذلك يوم الجمعة ١٨ كانون اول القادم .

ويتبع الرالي الجوال نمطا خاصا بمجرياته ، حيث لا تعتبر السرعة هي الوسيلة المؤدية للفوز ، بل هي لجزاء الثانية التي يقدرها السائق الذي يقع على كاهله العبء الاكبر لضمان الفوز بهذا الحدث الذي يجرى ضمن مسار يبقى مجهولا حتى لحظة انطلاق السيارات المتنافسة من خط البداية . ويسير طوال الوقت على طرق اسفلتية لا تحتاج السيارات معها لاتخاذ اية لحتياطات ، وبالتالي فإن باستطاعة اي سيارة المشاركة فيه ، كما باستطاعة السائق اصطحاب اي عدد من المساعدين والاصدقاء طالما حافظ على السعة القانونية لسيارته .

امر اخر ومميز سوف يشتمل عليه هذا الحدث ، تلك هو اشتراك ما لا يقل عن (٢٥) خمس وعشرين سائقا من مواطنينا المعاقين حركيا ، على ان يشاركوا في النصف الثاني للرالي الجوال الذي ينطلق من امام فندق عالية / مطار الملكة علياء الدولي ، وقد رتب نادي السيارات الملكي الاردني بحيث يبلغ "رسم اشتراك" سيارة السائق المعاق حركيا (٢٥٠,٠٠٠) مائتين وخمسين دينارا ، ويأمل نادي السيارات الملكي بقيام رجال الاعمال والشركات الاردنية برعاية سيارة او اكثر من تلك السيارات الخاصة ، علما بان المبالغ المتجمعة من هذه الرعاية سوف تدفع بالكامل لنادي المستقبل الذي يرعى شؤون هذه الفئة من مواطنينا الاقل حظا.

في العادة لا يقل عدد السيارات المشاركة بمثل هذا الحدث عن ٥٠–٦٠ سيارة ، ومع مشاركة العدد اعلاه للسائقين المعاقين فالمتوقع ان يبلغ العدد الاجمالي رقما قياسيا .


● جيب ٩٣ الجديد

● ساب ٩٠٠ بمواصفات امان حديثة

● رامي صوالحة – وسيارة "كامري" الجديدة من تويوتا


● فولفو ٩٣